



# CAR USER REPORT 2012-ダイジェスト版-



### CAR USER REPORT 2012 構成マップ



今回は総合・ダイジェスト版の他にタイプ別、所有車メーカー別、エリア別の全**28**種類のレポートを作成しました。他のバージョン**[**有料版**]**をご覧になりたい方はお気軽にご連絡下さい。

A:総合版

総合版

ダイジェスト版

自動車マーケットにおけるユーザー嗜好を俯瞰的に捉えることが出来ます。

B:タイプ別

輸入車ユーザー版

ボディタイプ別

軽自動車ユーザー版

中古車ユーザー版

輸入車、軽自動車ユーザーの特徴や所有車のボディタイプ毎の特性をご覧頂けます。

C: 所有車メーカー別レポート

トヨタユーザー

日産ユーザー

ホンダユーザー

マツダユーザー

三菱ユーザー

スバルユーザー

ダイハツユーザー

スズキューザー

所有車メーカー毎のユーザーの特性をご覧頂けます。

D:エリア別レポート

北海道版

東北版

北関東版

首都圏版

北陸版

甲信越版

静岡版

東海版

関西版

中国版

四国版

九州版

中•南九州版

沖縄版

各エリア毎のユーザーの特徴を明らかにします。他のエリアと比較して「重視している点」、 「興味がある点」などを数値として捉えることができます。

### 調査概要



2012年1月上旬に「世帯で自家用車を所有している18歳以上の男女」を対象にWeb定量調査を実施。「情報収集⇒ほしい車種(及び店舗)の絞込み⇒購入⇒売却」の一連の行動における特徴やパターン、エコカーに関する意識ついて集計・分析を行いました。

アンケート: クルマに関する総合アンケート

調査実施日: 2012/1/10-2012/1/16

調査パネル: Goo-net R モニタ(及び一部外部モニタ)

サンプル数: **6,800** 

対象者条件: 世帯で自家用車を所有している18歳以上の男女

対象エリア: 日本全国

主な内容:年齢、性別、世帯構成、世帯年収、

所有車属性(新車/中古車及び国産車/輸入車)、

年間走行距離、年式、累積所有台数、

自動車購入時における行動特性、店舗の認知経路、

今後の購入予定、買取店の認知・利用状況



	読み方	説明	例
SA	シングルアンサー ( <b>Single Answer</b> )	単一回答	あなたのお住まいは? 〇東京都 〇大阪府 〇愛知県
MA	マルチアンサー ( <b>Multi Answer</b> )	複数回答	所有車の好きなところは? □運転しやすい □ボディのデザイン □燃費
MSA	マトリクスシングルアンサー (Matrix Single Answer)	表組みされた項目に対して単一回答	クルマの満足度評価
ММА	マトリクスマルチアンサー ( <b>Matrix Multi Answer</b> )	表組みされた項目に対して複数回答	<b>Web</b> サイトで利用する機能 サイト <b>A</b> サイト <b>B</b> 店舗検索 □ □ 見積もり □ □ 来店予約 □ □
FA	フリーアンサー ( <b>Free Answer</b> )	自由記述形式	所有車の好きなところは? ( ) 所有車の嫌いなところは? ( )

# サマリー/現在所有車動向

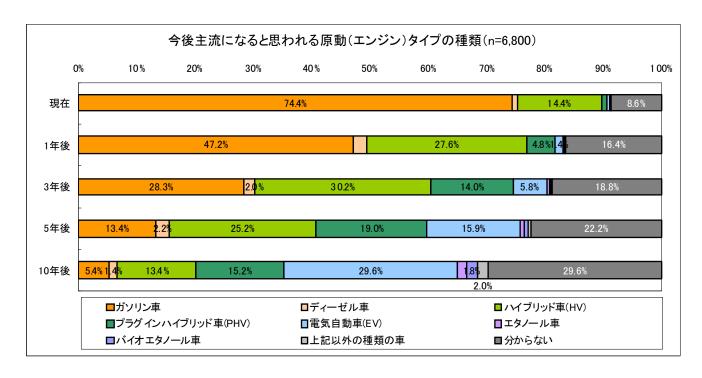


	設問項目	新車	中古車
	購入金額	<b>231.8</b> 万円	<b>118.9</b> 万円
	検討台数	<b>1.71</b> 台	<b>1.85</b> 台
言	<b></b> 方問店舗数	<b>1.71</b> 店	<b>1.69</b> 店
	買い替えを意識 し始めた時	<b>75.0</b> ⊟	<b>67.3</b> ⊟
	車種検討段階	<b>59.6</b> ⊟	<b>53.7</b> ⊟
購 入 検 討 期間	物件の絞込み・検討	<b>47.4</b> 日	<b>41.7</b> ∃
討 期 間	見積り・来店	<b>38.4</b> ⊟	<b>32.4</b> ∃
	購入	<b>28.6</b> ∃	<b>24.8</b> 目
	納車	<b>31.2</b> ∃	<b>23.4</b> 日

# サマリー/次回購入予定動向

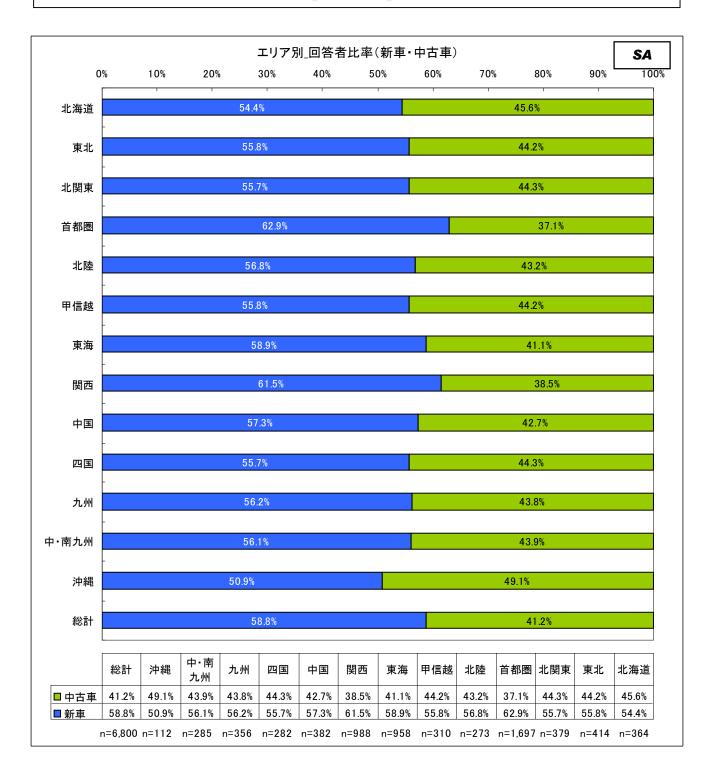


	設問項目	新車	中古車
次	回購入金額	<b>229.7</b> 万円	<b>158.1</b> 万円
	セダン	13.5%	11.3%
人 次 回 瞎	ワゴン	<b>5.4</b> %	6.8%
次回購入ボディタイプ	ミニバン・ <b>1BOX</b>	18.1%	13.6%
1 タ イプ	コンパクト ハッチバック	12.6%	8.1%
	軽自動車	11.2%	17.9%





#### 以下のエリアを購入先の回答から「新車」、「中古車」の2グループに分類した。



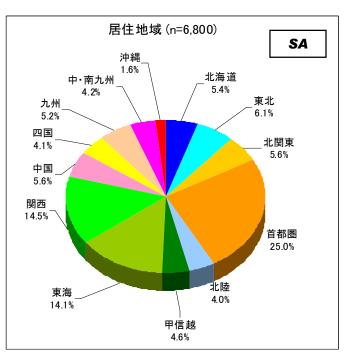
# 基本属性1

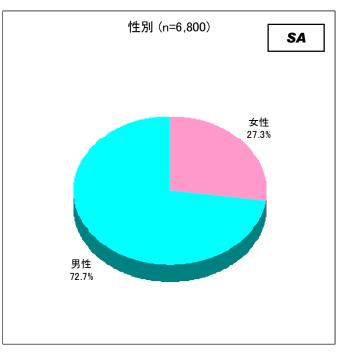


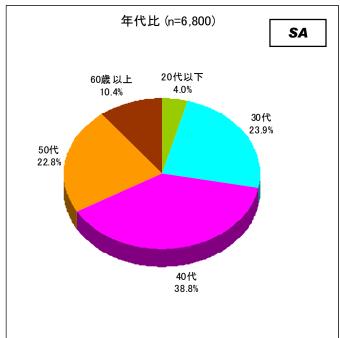
2010年の国勢調査による人口比率は北海道: 4.3%、東北: 7.3%、北関東: 5.5%、首都圏:

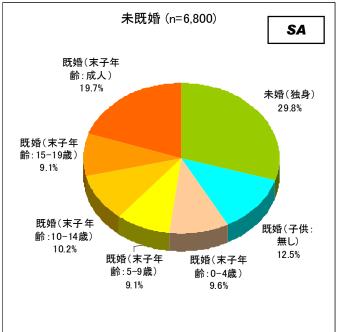
27.8%、北陸: 2.4%、甲信越: 4.2%、東海: 11.8%、関西: 16.3%、中国: 5.9%、四国: 3.1%、

九州: 11.3%、沖縄: 1.1%となっている。実際の人口比率と概ね近い構成となった。





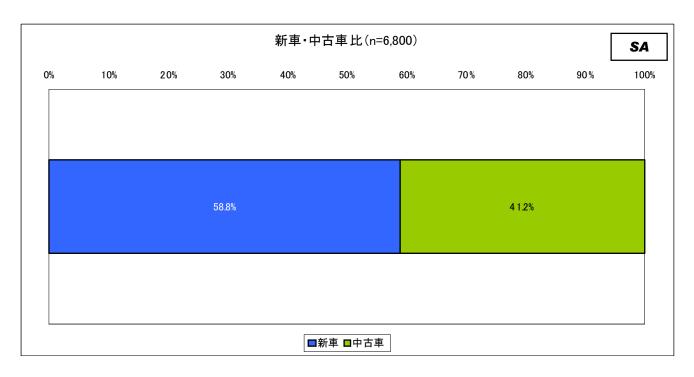


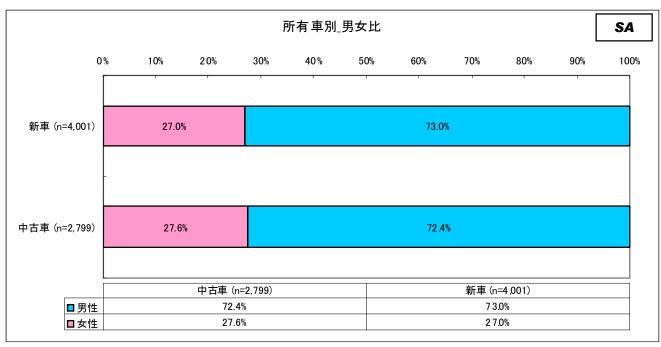


# 基本属性2



新車比率は以下の通り。男女比率は、男性7:女性3という構成になった。

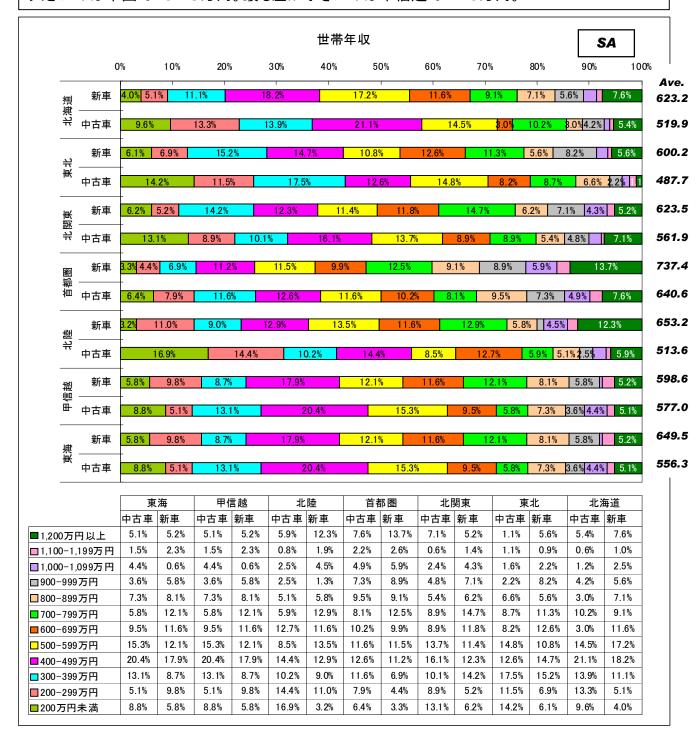




# 基本属性3\_①



新車ユーザーと中古車ユーザーの世帯年収差は全体で112.9万円。世帯年収差が最も大きいのは中国で164.8万円。最も差が小さいのは甲信越で21.6万円。

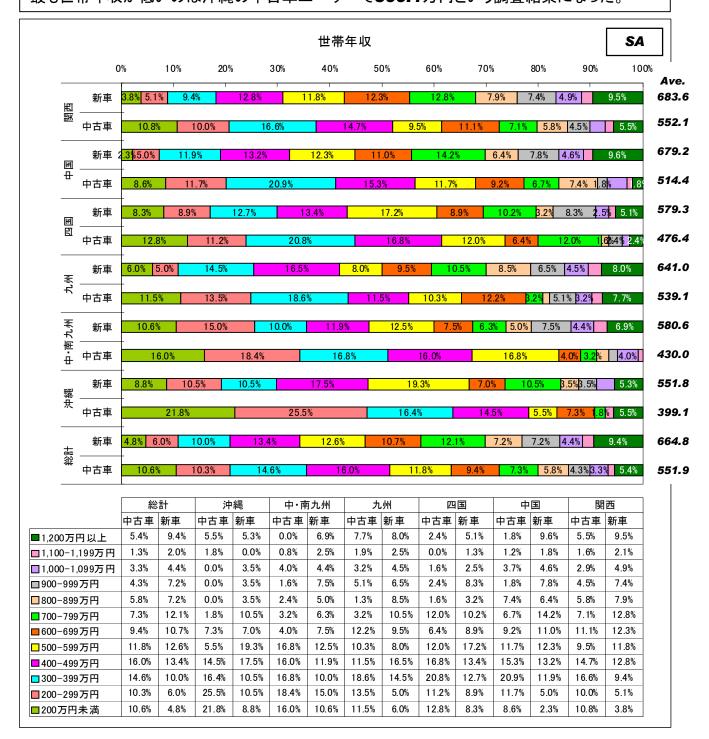


北海道: 新車 (n=198)/北海道: 中古車 (n=166)/東北: 新車 (n=231)/東北: 中古車 (n=183)/北関東: 新車 (n=211)/北関東: 中古車 (n=168)/ 首都圏: 新車 (n=1,068)/首都圏: 中古車 (n=629)/北陸: 新車 (n=155)/北陸: 中古車 (n=118)/甲信越: 新車 (n=173)/甲信越: 中古車 (n=137)/東海: 新車 (n=564)/東海: 中古車 (n=394)

# 基本属性3\_②



今回の調査で最も世帯年収が高かったのは、首都圏の新車ユーザーで**737.4**万円。 最も世帯年収が低いのは沖縄の中古車ユーザーで**399.1**万円という調査結果になった。



関西:新車 (n=608)/関西:中古車 (n=380)/中国:新車 (n=219)/中国:中古車 (n=163)/四国:新車 (n=157)/四国:中古車 (n=125)/九州:新車 (n=200)/九州:中古車 (n=156)/中・南九州:新車 (n=160)/中・南九州:中古車 (n=125)/沖縄:新車 (n=57)/沖縄:中古車 (n=55)/総計:新車 (n=4,001)/総計:中古車 (n=2,799)

# 現在所有車 ⇒ 次回購入車\_メーカー



現在所有と次回購入予定をメーカー別でクロス集計を行なった。

今回の調査では、国産メーカーでリピート率が高いのは、トヨタ・ホンダ。

輸入車ではBMW・Mベンツのリピート率が高い。

				$\dashv$
		۲		ホ
		3	日産	ン
		タ	<i>1</i> -	ダ
	トヨタ	76.0%	3.6%	4.8%
	日産	22.5%		10.0%
	ホンダ	20.3%	5.3%	
	マツダ	21.3%	9.8%	11.5%
	三菱	20.2%	8.4%	
	スバル	20.9%	2.5%	5.7%
新	ダイハツ	20.2%	4.9%	7.4%
車	スズキ	18.8%	6.3%	12.5%
	レクサス	12.5%	6.3%	0.0%
	M・ベンツ	6.3%	0.0%	3.1%
	BMW	4.3%	4.3%	0.0%
	VW アウディ	10.9%	2.2% 0.0%	0.0% 5.6%
	ボルボ	17.6%	0.0%	0.0%
	プジョー	6.3%	0.0%	6.3%
-	<u> フンョー  </u> 新車_計	39.4%	11.5%	16.8%
	トヨタ	67.5%	8.1%	7.2%
	日産	24.1%	42.6%	
	ホンダ	18.0%	4.9%	
	マツダ	23.7%	5.4%	
	三菱	20.6%	3.8%	15.3%
	スバル	17.5%	7.3%	9.5%
中	ダイハツ	14.5%	5.8%	5.2%
古	スズキ	11.8%	7.2%	10.1%
車	レクサス	50.0%	0.0%	0.0%
	M・ベンツ	0.0%	3.1%	3.1%
	BMW	5.7%	2.9%	0.0%
	VW	14.8%	3.7%	11.1%
	アウディ	0.0%	0.0%	0.0%
	ボルボ	0.0%	0.0%	0.0%
	プジョー	20.0%	13.3%	6.7%
<del>-</del>	古車_計		11.6%	_
	総計	36.1%	11.5%	16.5%

		_	_ +	-4.3
1 47	11 . <i>m</i>	44	か音	味】
1 1	,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	· -	ひょ忌	

10~15% 15%以上 サンプル数少数のため参考値扱い

# 現在所有車 ⇒ 次回購入車\_ボディタイプ



次回購入で人気のボディタイプは、ミニバン・**1BOX**、軽自動車、セダン、コンパクトと続く。 リピート率ではセダン→セダンが圧倒的に高く、新車で**7**割、中古車で**6**割を超えている。 また、ハードトップ/クーペ/オープンのユーザーは、セダンに乗り換える傾向がある。

		セダン	ハードトップ	クーペ	オープン	ワゴン	1 ミ B ニ O ン X ン	クロカン	ハッチバック	軽自動車	総 計
	セダン	75.2%	1.5%	3.2%	2.1%	4.5%	4.9%	1.9%	4.1%	2.6%	467
	ハードトップ	31.6%	36.8%	0.0%	2.6%	2.6%	13.2%	5.3%	5.3%	2.6%	38
	クーペ	16.1%	1.8%	55.4%	3.6%	0.0%	10.7%	7.1%	1.8%	3.6%	56
新	オープン	10.0%	3.3%	20.0%	43.3%	6.7%	0.0%	3.3%	6.7%	6.7%	30
車	ワゴン	11.6%	0.9%	1.3%	0.9%	49.1%	14.3%	6.3%	11.2%	4.5%	224
	ミニバン・1BOX	6.6%	0.8%	1.4%	0.5%	4.7%	70.7%	4.3%	6.8%	4.3%	792
	SUV・クロカン	8.4%	0.0%	2.3%	0.8%	5.3%	13.0%	57.3%	7.6%	5.3%	131
	コンパクト・ハッチバック	9.9%	0.5%	3.1%	1.2%	5.4%	8.5%	3.6%	59.3%	8.5%	577
	軽自動車	3.2%	0.0%	0.5%	0.2%	1.2%	7.1%	1.6%	10.6%	75.6%	434
	新車 計	19.5%	1.2%	3.2%	1.5%	7.8%	26.3%	6.1%	18.2%	16.2%	2,749
	セダン	68.2%	0.7%	5.1%	2.0%	5.7%	5.4%	3.0%	5.7%	4.1%	296
	ハードトップ	34.0%	29.8%	6.4%	0.0%	2.1%	12.8%	6.4%	0.0%	8.5%	47
	クーペ	11.1%	1.4%	55.6%	2.8%	5.6%	6.9%	6.9%	4.2%	5.6%	72
中	オープン	10.3%	0.0%	24.1%	34.5%	10.3%	6.9%	3.4%	6.9%	3.4%	29
古	ワゴン	5.0%	0.0%	2.5%	0.5%	60.5%	15.0%	7.5%	5.0%	4.0%	200
車	ミニバン・1BOX	5.9%	0.0%	2.1%	0.3%	3.3%	72.4%	4.7%	4.7%	6.5%	337
	SUV・クロカン	7.3%	0.0%	3.7%	0.0%	3.7%	17.1%	61.0%	3.7%	3.7%	82
	コンパクト・ハッチバック	8.6%	0.4%	2.3%	0.0%	5.9%	8.6%	3.9%	57.0%	13.3%	256
	軽自動車	4.9%	0.6%	0.9%	0.7%	2.4%	7.3%	1.1%	5.6%	76.5%	536
	中古車 計	16.9%	1.1%	4.9%	1.3%	10.1%	20.4%	6.2%	12.2%	26.8%	1,855
	総計	18.4%	1.2%	3.9%	1.4%	8.7%	23.9%	6.1%	15.8%	20.5%	4,604

【セルの色の意味】			
10~15%	15%以上	□ サンプル数少数のため参考値扱い	

# 現在所有車⇒次回購入車\_ボディカラー



「次回、ボディカラーが決まっている」と回答した新車ユーザー: 1,910人、

中古車ユーザー: 1,168人が選択したボディカラー比率内訳をまとめた。

現所有と同一のボディカラーを次回予定している比率は新車ユーザー: 61.9%、

中古車ユーザー: 48.8%と10ポイント以上の開きがあった。

全体的に、白色・パール系、黒系、シルバー系が人気。

		パ   山   A   系	黒系	クリー ム系ベー ジュ系	シルバー 系	グレー 系 タ	ワインレッド	明るい青系	濃い 新系系	紫系	オレンジ系黄系	総 計
	白系・パール系	75.8%	7.9%	1.5%	6.6%	2.3%	1.7%	1.7%	1.3%	0.2%	0.9%	530
	黒系	18.7%	62.3%	1.2%	7.5%	3.1%	2.5%	2.2%	1.2%	0.0%	1.2%	321
	ベージュ系・クリーム系	11.3%	12.9%	38.7%	12.9%	8.1%	6.5%	3.2%	4.8%	1.6%	0.0%	62
	シルバー系	12.5%	8.0%	1.6%	67.6%	2.8%	2.7%	1.8%	3.0%	0.0%	0.0%	562
新	ガンメタリック・グレー系	12.2%	7.8%	0.0%	17.4%	46.1%	9.6%	2.6%	4.3%	0.0%	0.0%	115
車	赤系・ワインレッド系	11.1%	11.1%	1.0%	8.1%	4.0%	43.4%	6.1%	6.1%	2.0%	7.1%	99
	明るい青系	18.7%	8.0%	2.7%	18.7%	2.7%	10.7%	30.7%	1.3%	0.0%	6.7%	75
	濃い青系・紺系	11.6%	9.8%	0.9%	10.7%	8.0%	8.9%	6.3%	42.0%	1.8%	0.0%	112
	紫系	21.4%	28.6%	7.1%	7.1%	0.0%	0.0%	7.1%	0.0%	28.6%	0.0%	14
	黄系・オレンジ系	15.0%	5.0%	0.0%	15.0%	0.0%	30.0%	5.0%	0.0%	0.0%	30.0%	20
	新車 計	31.3%	17.6%	2.6%	26.4%	5.8%	6.0%	3.6%	4.7%	0.5%	1.4%	1,910
	白系・パール系	60.9%	13.0%	2.5%	10.1%	3.2%	2.2%	2.5%	3.9%	0.0%	1.7%	407
	黒系	21.4%	49.5%	2.2%	13.2%	3.8%	2.7%	2.7%	3.3%	0.5%	0.5%	182
	ベージュ系・クリーム系	32.5%	15.0%	25.0%	15.0%	0.0%	2.5%	5.0%	5.0%	0.0%	0.0%	40
中	シルバー系	14.6%	14.0%	0.3%	51.2%	5.3%	2.7%	3.0%	6.6%	0.3%	2.0%	301
古古	ガンメタリック・グレー系	18.3%	11.3%	1.4%	19.7%	35.2%	8.5%	1.4%	4.2%	0.0%	0.0%	71
車	赤系・ワインレッド系	27.0%	13.5%	0.0%	8.1%	2.7%	35.1%	8.1%	2.7%	0.0%	2.7%	37
	明るい青系	11.4%	22.9%	5.7%	11.4%	2.9%	14.3%	22.9%	8.6%	0.0%	0.0%	35
	濃い青系・紺系	22.8%	21.5%	0.0%	8.9%	7.6%	2.5%	5.1%	25.3%	0.0%	6.3%	79
	紫系	40.0%	20.0%	0.0%	0.0%	20.0%	20.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	5
	黄系・オレンジ系	9.1%	36.4%	0.0%	9.1%	9.1%	0.0%	18.2%	0.0%	0.0%	18.2%	11
	中古車 計	33.6%	20.0%	2.4%	21.7%	6.1%	4.3%	3.8%	6.1%	0.2%	1.9%	1,168
	総計	32.1%	18.6%	2.5%	24.7%	5.9%	5.3%	3.7%	5.2%	0.4%	1.6%	3,078

【セルの色の意味】		
10~15%	15%以上	■ サンプル数少数のため参考値扱い

# 現在所有車⇒次回購入車\_購入金額



新車ユーザーの24.9%は、次回購入価格帯が現所有よりも上がると回答。

現在所有と同価格帯と回答したのは52.5%。

一方、中古車ユーザーでは、次回購入価格帯が現所有よりも上がると回答したのが50.3%。

現在所有と同価格帯と回答したのは39.4%となった。

		25万円 未満	25~ 49万円	50~ 74万円	75~ 99万円	100~ 149万円	150~ 199万円	200~ 249万円	250~ 299万円	300~ 349万円	350~ 399万円	400~ 449万円	450~ 499万円	500万円 以上	総計
	25万円未満	50.0%	0.0%	0.0%	0.0%	33.3%	0.0%	16.7%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	6
	25~49万円	16.7%	33.3%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	33.3%	16.7%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	6
	50~74万円	0.0%	0.0%	30.8%	15.4%	38.5%	15.4%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	13
	75~99万円	0.0%	1.0%	1.0%	47.9%	29.2%	13.5%	5.2%	2.1%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	96
	100~149万円	0.5%	0.2%	0.3%	5.3%	63.8%	18.4%	5.9%	3.5%	1.6%	0.2%	0.2%	0.0%	0.2%	608
新	150~199万円	0.2%	0.5%	0.5%	4.2%	13.3%	53.7%	18.2%	3.9%	2.9%	1.2%	0.5%	0.3%	0.5%	592
車	200~249万円	0.3%	0.2%	0.5%	0.7%	8.1%	20.0%	48.4%	12.9%	5.6%	1.7%	0.7%	0.3%	0.7%	591
	250~299万円	0.0%	0.0%	0.2%	1.6%	3.1%	10.0%	15.0%	46.2%	16.3%	4.2%	1.1%	1.1%	1.1%	448
	300~349万円	0.4%	0.0%	0.0%	0.7%	2.2%	6.7%	13.3%	10.7%	50.0%	6.3%	4.8%	1.9%	3.0%	270
	350~399万円	0.8%	0.8%	0.0%	0.8%	2.5%	4.2%	5.9%	7.6%	13.4%	43.7%	10.1%	5.9%	4.2%	119
	400~449万円	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.4%	12.3%	6.8%	9.6%	11.0%	41.1%	8.2%	9.6%	73
	450~499万円	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	7.0%	4.7%	7.0%	4.7%	7.0%	4.7%	37.2%	27.9%	43
	500万円以上	0.0%	0.0%	0.0%	2.2%	1.1%	0.0%	3.4%	2.2%	4.5%	0.0%	5.6%	7.9%	73.0%	89
	新車 計	0.4%	0.3%	0.5%	4.1%	19.4%	21.5%	19.0%	12.8%	10.1%	4.0%	2.5%	1.7%	3.7%	2,954
	25万円未満	43.6%	10.3%	4.6%	10.8%	14.4%	4.6%	4.6%	4.6%	1.0%	1.5%	0.0%	0.0%	0.0%	195
	25~49万円	1.7%	38.4%	17.5%	11.8%	14.8%	7.0%	4.4%	1.3%	1.7%	0.9%	0.0%	0.0%	0.4%	229
	50~74万円	0.7%	6.6%	33.6%	15.7%	20.1%	10.9%	8.4%	1.1%	1.8%	0.0%	0.4%	0.0%	0.7%	274
	75~99万円	0.9%	1.9%	2.5%	34.9%	32.7%	13.8%	6.3%	2.8%	1.6%	1.3%	0.3%	0.6%	0.3%	318
	100~149万円	0.8%	1.1%	0.3%	5.7%	44.7%	24.5%	13.2%	4.3%	2.4%	1.3%	0.5%	0.3%	0.8%	371
中	150~199万円	0.0%	1.7%	0.8%	2.9%	11.7%	40.0%	22.1%	8.8%	5.4%	1.7%	2.5%	0.0%	2.5%	240
古	200~249万円	0.9%	0.0%	0.9%	2.6%	9.4%	10.3%	44.4%	13.7%	11.1%	0.9%	3.4%	1.7%	0.9%	117
車	250~299万円	0.0%	0.0%	1.5%	0.0%	5.9%	8.8%	8.8%	35.3%	23.5%	11.8%	1.5%	0.0%	2.9%	68
	300~349万円	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	14.6%	19.5%	22.0%	29.3%	7.3%	4.9%	2.4%	0.0%	41
	350~399万円	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	21.4%	7.1%	7.1%	14.3%	28.6%	14.3%	0.0%	7.1%	14
	400~449万円	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	6.3%	12.5%	12.5%	6.3%	6.3%	50.0%	6.3%	0.0%	16
	450~499万円	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	66.7%	33.3%	3
	500万円以上	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	11.1%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	88.9%	9
	中古車 計	5.2%	7.4%	8.1%	12.3%	22.7%	16.6%	12.3%	6.0%	4.3%	1.8%	1.4%	0.5%	1.4%	1,895
	総計	2.3%	3.1%	3.5%	7.3%	20.7%	19.6%	16.4%	10.1%	7.8%	3.1%	2.1%	1.2%	2.8%	4,849

【セルの色の意味】	1		
10~15%	15%以上	□ サンプル数少数のため参考値扱い	

# 現在所有車 ⇒ 次回購入車\_乗換意向



現在所有車	次回購入予定順位								
<b>坂</b> 在川有丰	1	2	3	4	5				
フィット	フィット	ハイブリッドフィット	アクア	プリウス	ハイブリッドフィットシャトル				
225	35	34	11	8	7				

現在所有車	次回購入予定順位						
- 現在所有単	1	2	3	4	5		
セレナ	セレナ	エルグランド	ヴォクシー	プリウス	プリウスPHV		
119	40	11	3	2	2		

# Sample

# 車種ランキング\_前回/比較/現在所有/次回

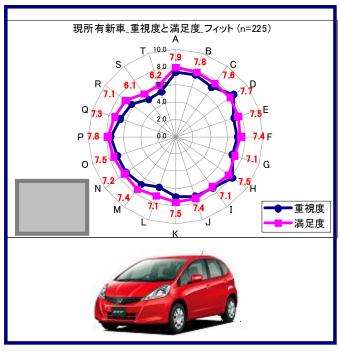


順位	前回所有車種	計	順位	現在所有車と 比較した車種	計	順位	現在所有車種	計	順位	次回購入 予定車種	計
1	ワゴンR	142	1	フィット	194	1	フィット	225	1	アクア	224
2	その他	141	2	ヴィツツ	162	2	ワゴンR	165	2	プリウス	212
3	ムーヴ	112	3	ワゴンR	154	3	プリウス	164	3	プリウスα	136
4	ミラ	106	4	ムーヴ	130	4	ムーヴ	153	4	フィット	119
5	オデッセイ	100	5	プリウス	124	5	ヴィツツ	122	5	セレナ	107
6	フィット	95	6	セレナ	117	6	セレナ	119	6	プリウスPHV	101
7	マーチ	92	7	ノア	109	7	ライフ	119	7	フィットHV	88
8	マークII	90	8	ステップワゴン	96	8	ノア	103	8	ワゴンR	88

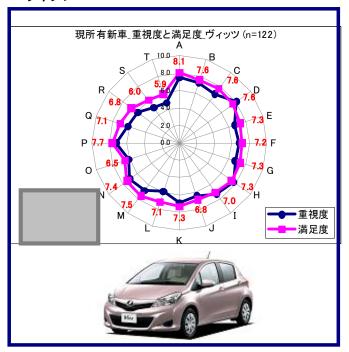
# **Sample**



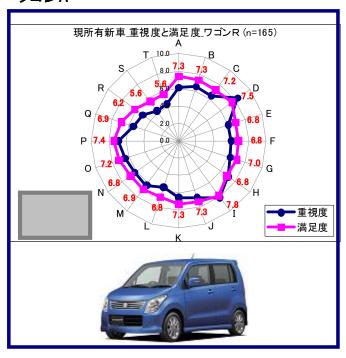
#### フィット



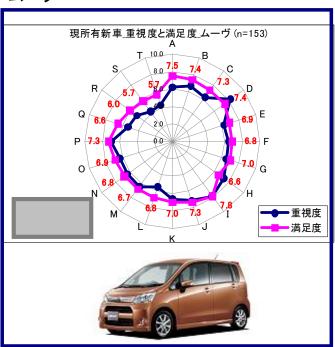
### ヴィッツ



#### ワゴンR

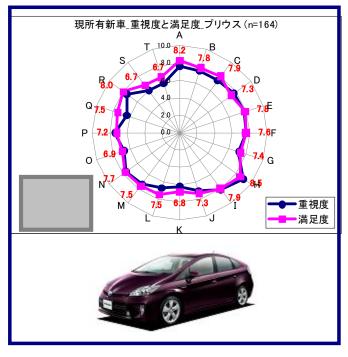


### ムーヴ

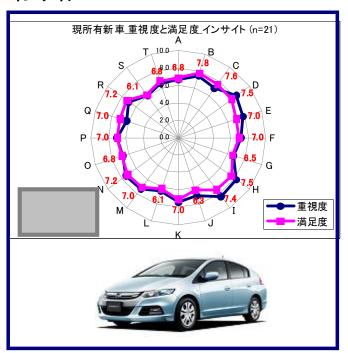




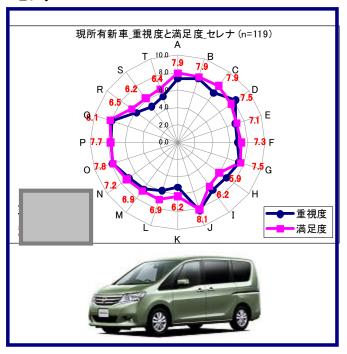
#### プリウス



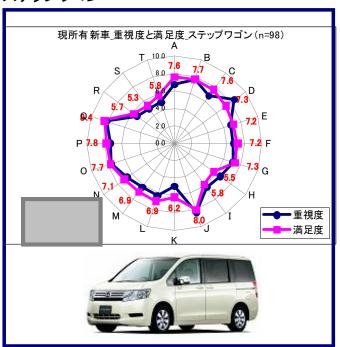
#### インサイト



#### セレナ

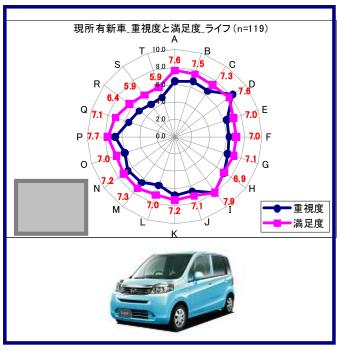


# ステップワゴン

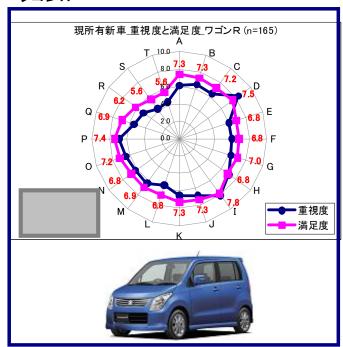




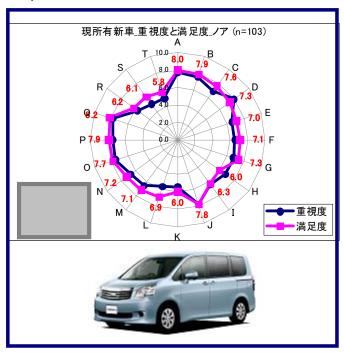
#### ライフ



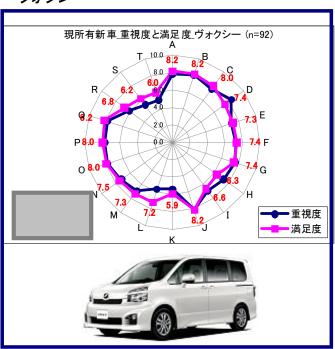
#### ワゴンR



#### ノア

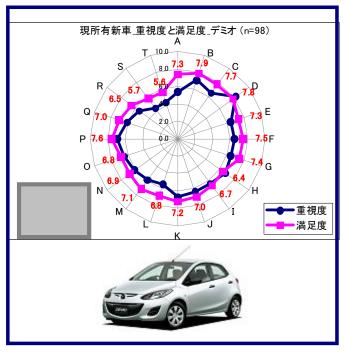


### ヴォクシー

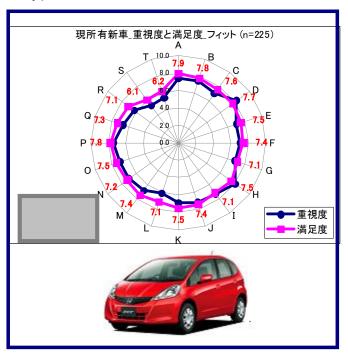




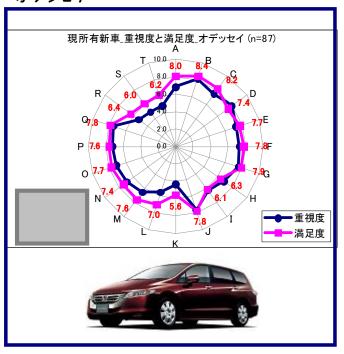
#### デミオ



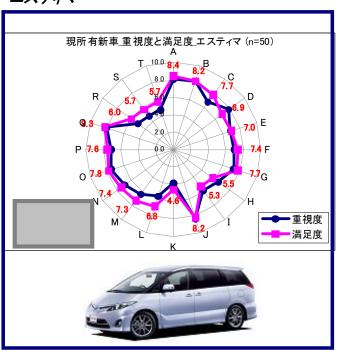
#### フィット



#### オデッセイ

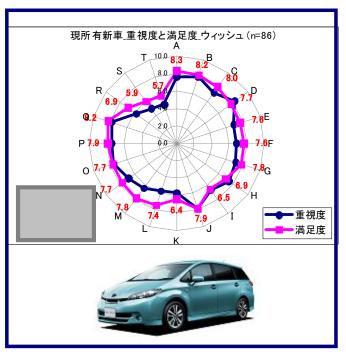


#### エスティマ

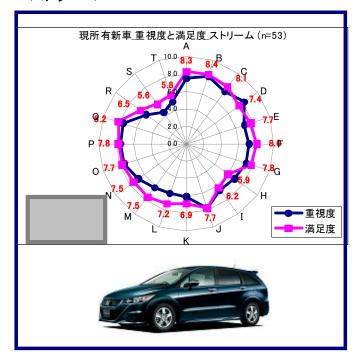




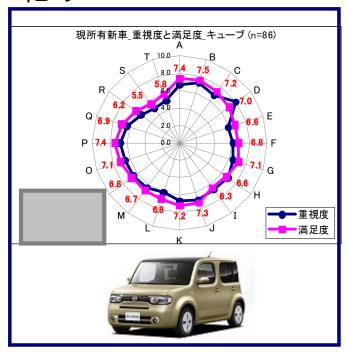
#### ウィッシュ



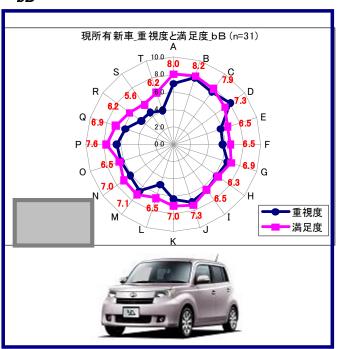
#### ストリーム



### キューブ

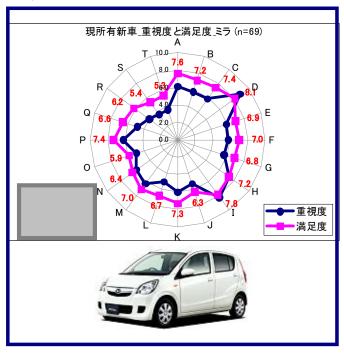


bΒ

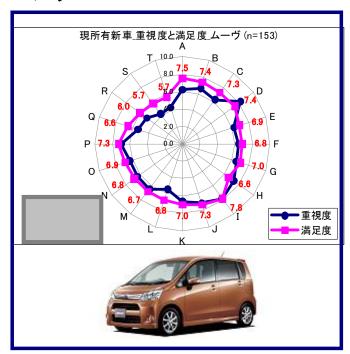




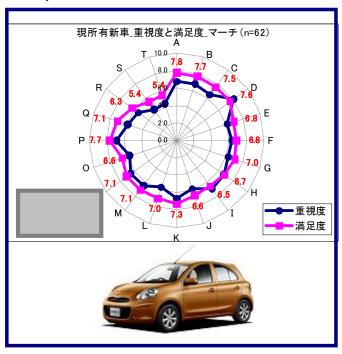
ミラ



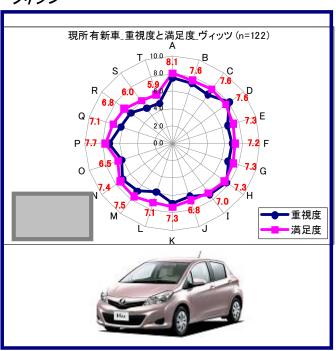
### ムーヴ



マーチ



### ヴィッツ

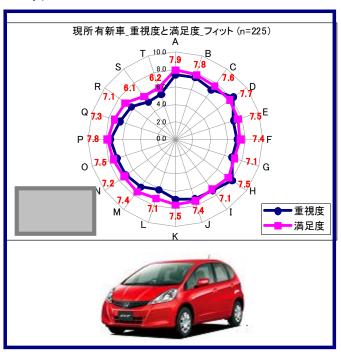




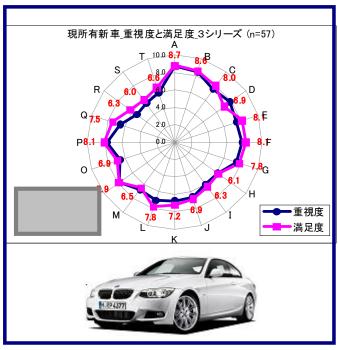
#### ノート

# 

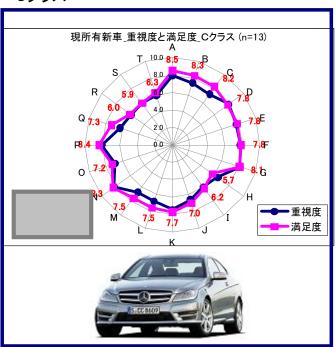
#### フィット



### 3シリーズ



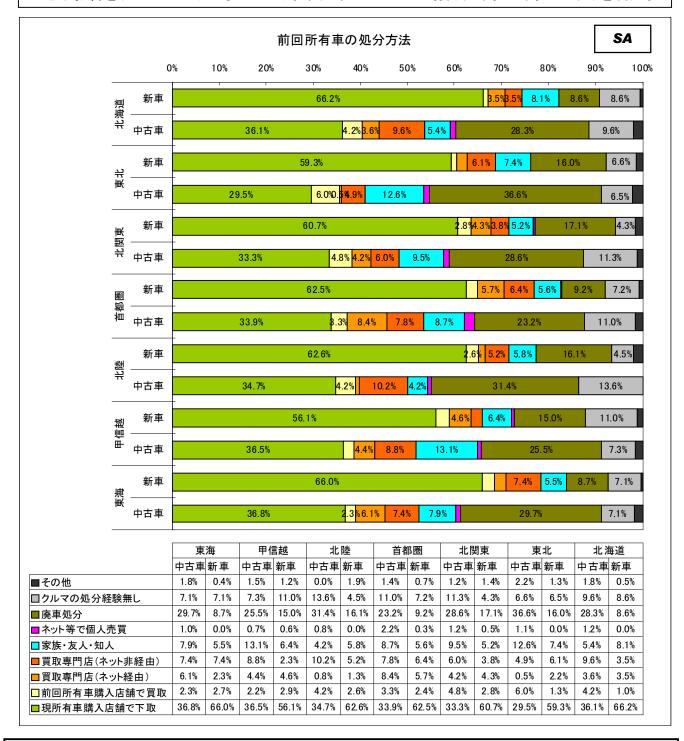
#### Cクラス



## 前回所有車\_処分方法①



新車ユーザーの前回所有車の処分方法は**6**割以上が下取。新車購入時の保有車の下取が 大きな影響を及ぼしていると考えられる。中古車ユーザーの場合、**2**割~**3**割が下取りを利用。

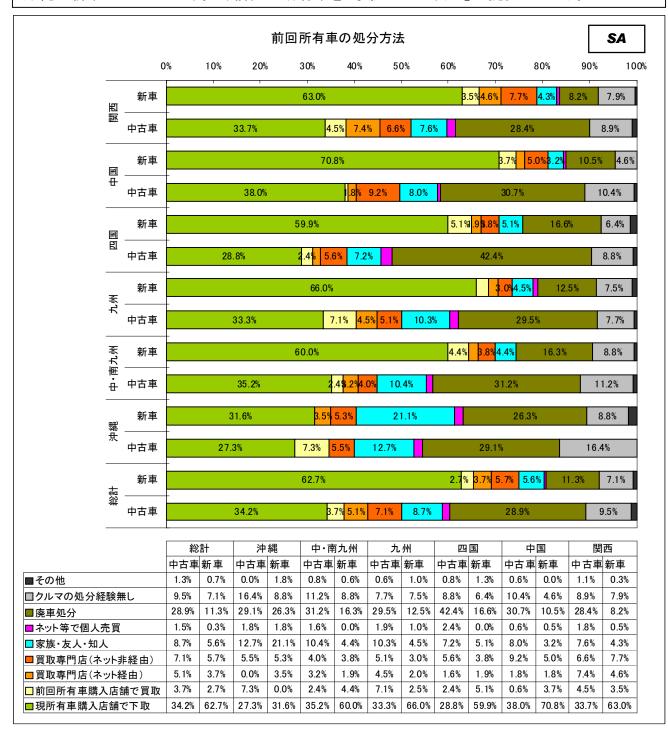


北海道: 新車 (n=198)/北海道: 中古車 (n=166)/東北: 新車 (n=231)/東北: 中古車 (n=183)/北関東: 新車 (n=211)/北関東: 中古車 (n=168)/首都圏: 新車 (n=1,068)/首都圏: 中古車 (n=629)/北陸: 新車 (n=155)/北陸: 中古車 (n=118)/甲信越: 新車 (n=173)/甲信越: 中古車 (n=137)/東海: 新車 (n=564)/東海: 中古車 (n=394)

## 前回所有車\_処分方法②



エリア特筆として、四国中古車ユーザーの「廃車処分」が**4**割を占めている。 沖縄の新車ユーザーの**2**割は、前回の所有車を「家族・知人・友人」へ提供している。

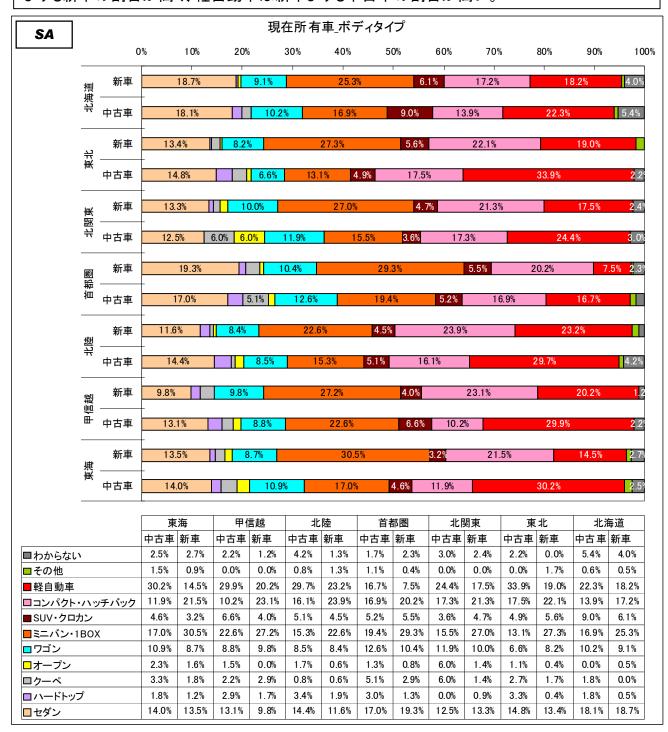


関西:新車 (n=608)/関西:中古車 (n=380)/中国:新車 (n=219)/中国:中古車 (n=163)/四国:新車 (n=157)/四国:中古車 (n=125)/九州:新車 (n=200)/九州:中古車 (n=156)/中・南九州:新車 (n=160)/中・南九州:中古車 (n=125)/沖縄:新車 (n=57)/沖縄:中古車 (n=55)/総計:新車 (n=4,001)/総計:中古車 (n=2,799)

### 現在所有車 ボディタイプ(1)



エリア/新車・中古車別に、現在所有車のボディタイプを集計。ミニバン・**1BOX**は中古車よりも新車の割合が高く、軽自動車は新車よりも中古車の割合が高い。



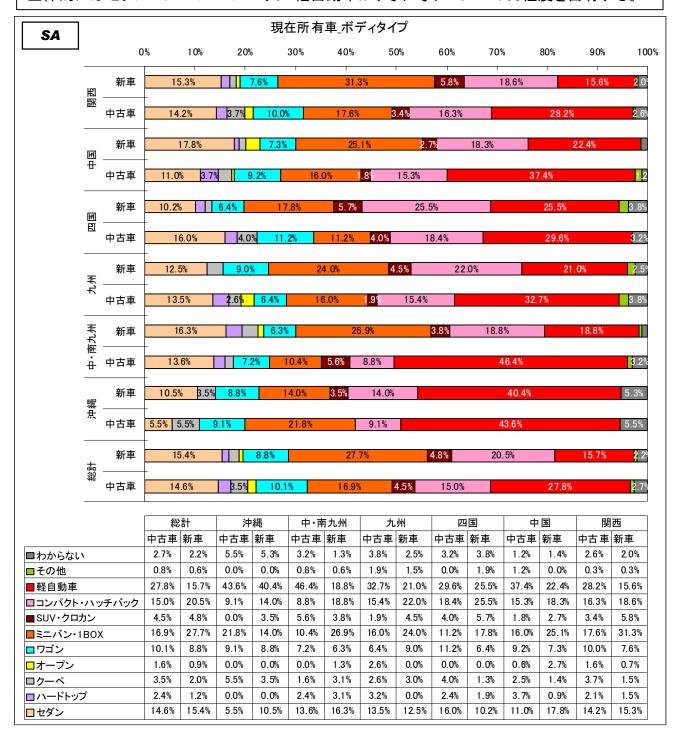
北海道: 新車 (n=198)/北海道: 中古車 (n=166)/東北: 新車 (n=231)/東北: 中古車 (n=183)/北関東: 新車 (n=211)/北関東: 中古車 (n=168)/首都圏: 新車 (n=1,068)/首都圏: 中古車 (n=629)/北陸: 新車 (n=155)/北陸: 中古車 (n=118)/甲信越: 新車 (n=173)/甲信越: 中古車 (n=137)/東海: 新車 (n=564)/東海: 中古車 (n=394)

### 現在所有車 ボディタイプ②



沖縄の軽自動車所有割合は、新車・中古車問わず4割を超えている。

全体的にはセダン・ミニバン・コンパクト・軽自動車が、それぞれ15~20%程度を占有する。



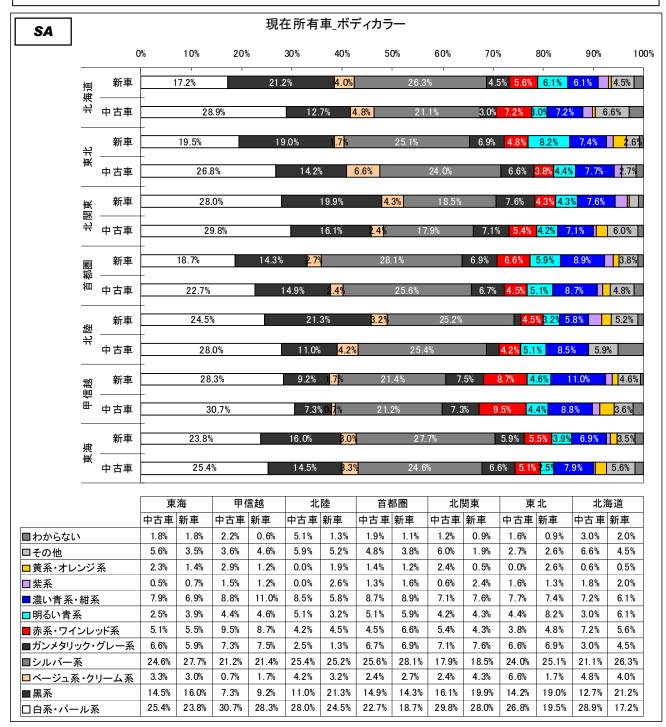
関西:新車 (n=608)/関西:中古車 (n=380)/中国:新車 (n=219)/中国:中古車 (n=163)/四国:新車 (n=157)/四国:中古車 (n=125)/九州:新車 (n=200)/九州:中古車 (n=156)/中・南九州:新車 (n=160)/中・南九州:中古車 (n=125)/沖縄:新車 (n=57)/沖縄:中古車 (n=55)/総計:新車 (n=4,001)/総計:中古車 (n=2,799)

## 現在所有車」ボディカラー(1)



全体的に白系・パール系/シルバー系が人気。

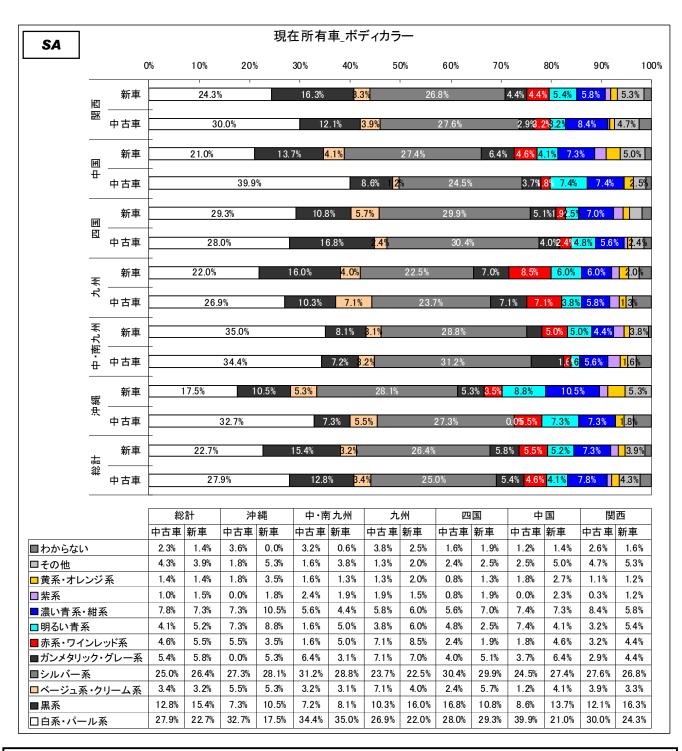
黒系は以前よりも占有割合が低くなっている傾向にある。



北海道:新車 (n=198)/北海道:中古車 (n=166)/東北:新車 (n=231)/東北:中古車 (n=183)/北関東:新車 (n=211)/北関東:中古車 (n=168)/ 首都圏:新車 (n=1,068)/首都圏:中古車 (n=629)/北陸:新車 (n=155)/北陸:中古車 (n=118)/甲信越:新車 (n=173)/甲信越:中古車 (n=137) /東海:新車 (n=564)/東海:中古車 (n=394)

## 現在所有車」ボディカラー②



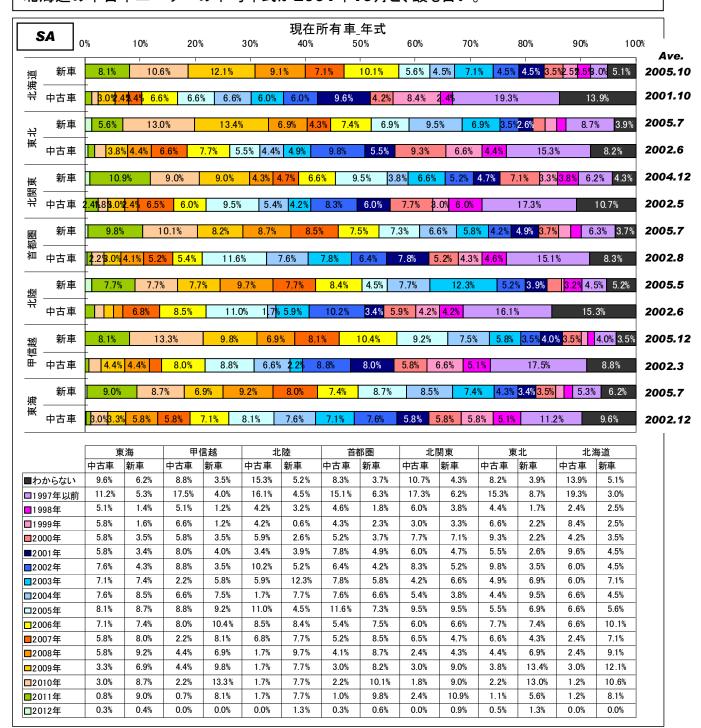


関西:新車 (n=608)/関西:中古車 (n=380)/中国:新車 (n=219)/中国:中古車 (n=163)/四国:新車 (n=157)/四国:中古車 (n=125)/九州:新車 (n=200)/九州:中古車 (n=156)/中・南九州:新車 (n=160)/中・南九州:中古車 (n=125)/沖縄:新車 (n=57)/沖縄:中古車 (n=55)/総計:新車 (n=4,001)/総計:中古車 (n=2,799)

### 現在所有車 年式①



新車ユーザーの平均年式は**2005**年**7**月。中古車ユーザーは**2002**年**6**月。 北海道の中古車ユーザーの平均年式が**2001**年**10**月と、最も古い。

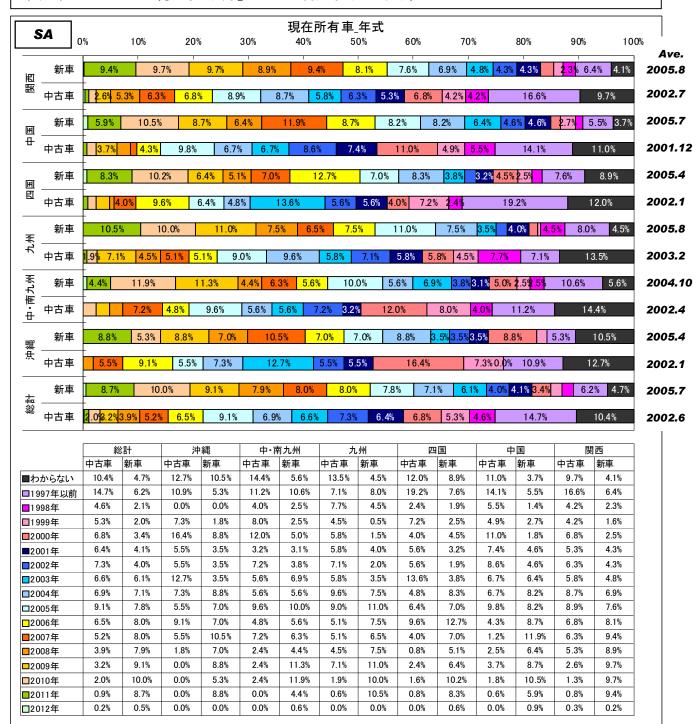


北海道: 新車 (n=198)/北海道: 中古車 (n=166)/東北: 新車 (n=231)/東北: 中古車 (n=183)/北関東: 新車 (n=211)/北関東: 中古車 (n=168)/ 首都圏: 新車 (n=1,068)/首都圏: 中古車 (n=629)/北陸: 新車 (n=155)/北陸: 中古車 (n=118)/甲信越: 新車 (n=173)/甲信越: 中古車 (n=137)/東海: 新車 (n=564)/東海: 中古車 (n=394)

## 現在所有車\_年式②



調査実施時期が2012年1月なので、新車ユーザーは「平均使用年数:約6年6ヶ月」、 中古車ユーザーは「約9年7ヶ月」といった利用状況になる。

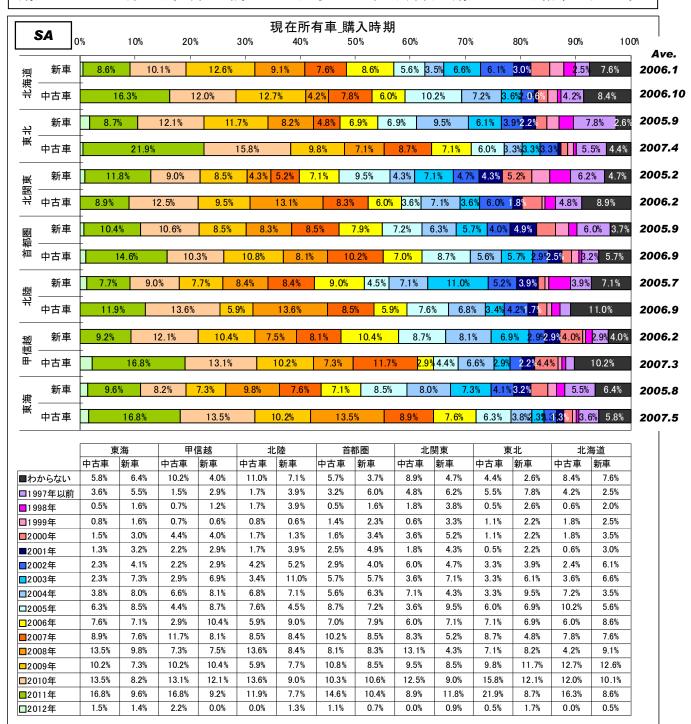


関西:新車 (n=608)/関西:中古車 (n=380)/中国:新車 (n=219)/中国:中古車 (n=163)/四国:新車 (n=157)/四国:中古車 (n=125)/九州:新車 (n=200)/九州:中古車 (n=156)/中・南九州:新車 (n=160)/中・南九州:中古車 (n=125)/沖縄:新車 (n=57)/沖縄:中古車 (n=55)/総計:新車 (n=4,001)/総計:中古車 (n=2,799)

# 現在所有車\_購入時期①



中古車ユーザーの年式と購入時期のズレを比較すると「初年度登録から何年目」のクルマを 購入したのかが分かる。今回の調査では平均では4年4ヶ月目に購入している結果となった。

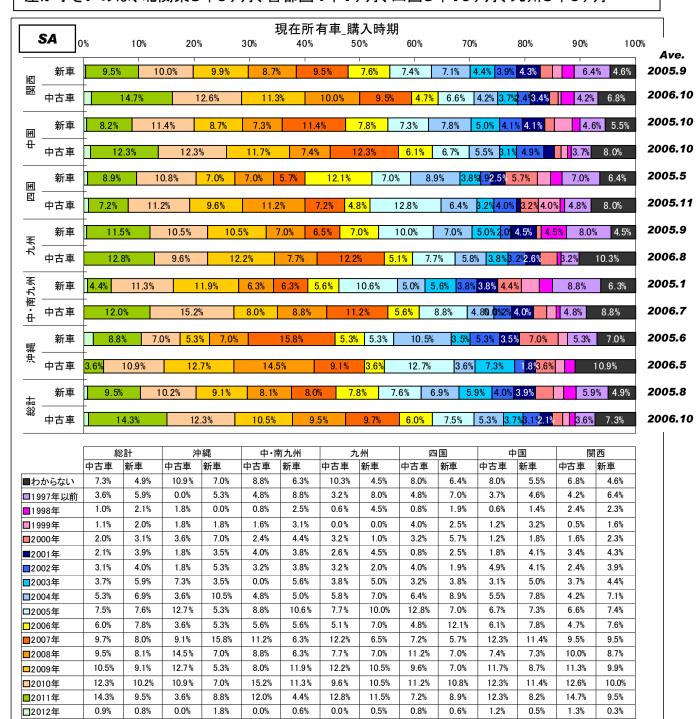


北海道:新車 (n=198)/北海道:中古車 (n=166)/東北:新車 (n=231)/東北:中古車 (n=183)/北関東:新車 (n=211)/北関東:中古車 (n=168)/ 首都圏:新車 (n=1,068)/首都圏:中古車 (n=629)/北陸:新車 (n=155)/北陸:中古車 (n=118)/甲信越:新車 (n=173)/甲信越:中古車 (n=137) /東海:新車 (n=564)/東海:中古車 (n=394)

# 現在所有車」購入時期②



初年度登録から購入時期の差が最も大きいのは、北海道と甲信越で**5**年**0**ヶ月。 差が小さいのは、北関東**3**年**9**ヶ月、首都圏**4**年**1**ヶ月、四国**3**年**10**ヶ月、九州**3**年**6**ヶ月

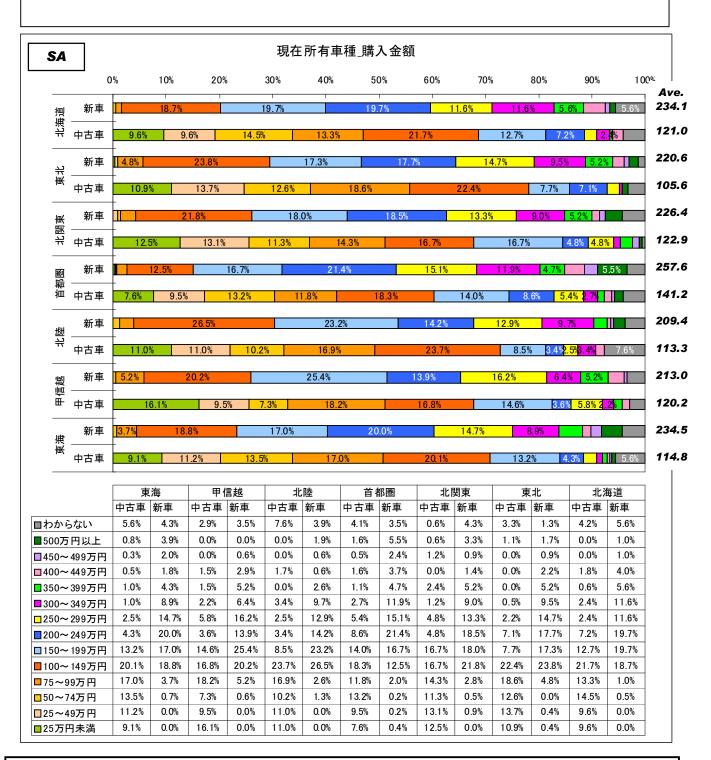


関西:新車 (n=608)/関西:中古車 (n=380)/中国:新車 (n=219)/中国:中古車 (n=163)/四国:新車 (n=157)/四国:中古車 (n=125)/九州:新車 (n=200)/九州:中古車 (n=156)/中・南九州:新車 (n=160)/中・南九州:中古車 (n=125)/沖縄:新車 (n=57)/沖縄:中古車 (n=55)/総計:新車 (n=4,001)/総計:中古車 (n=2,799)

## 現在所有車」購入金額①



現所有車の購入金額は全体平均で、新車231.8万円、中古車118.9万円、112.9万円の差。

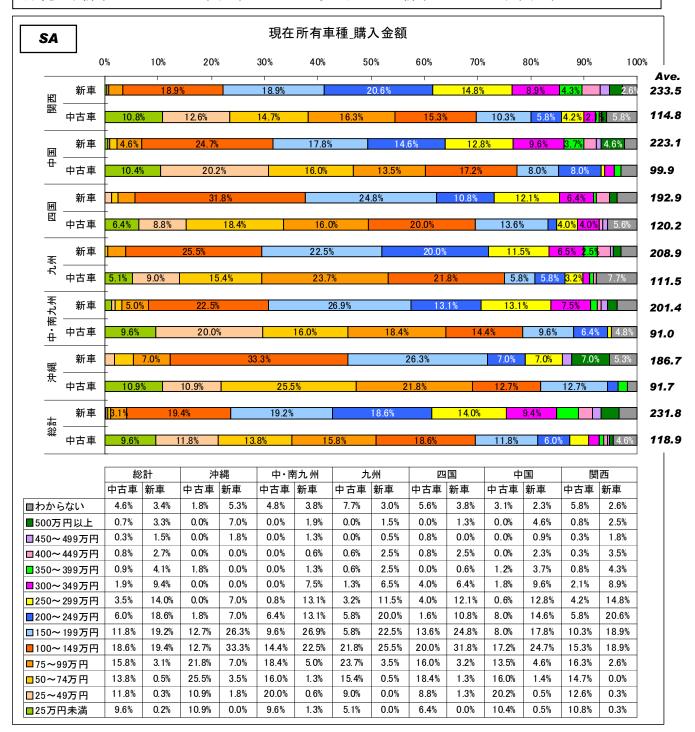


北海道: 新車 (n=198)/北海道: 中古車 (n=166)/東北: 新車 (n=231)/東北: 中古車 (n=183)/北関東: 新車 (n=211)/北関東: 中古車 (n=168)/首都圏: 新車 (n=1,068)/首都圏: 中古車 (n=629)/北陸: 新車 (n=155)/北陸: 中古車 (n=118)/甲信越: 新車 (n=173)/甲信越: 中古車 (n=137)/東海: 新車 (n=564)/東海: 中古車 (n=394)

# 現在所有車」購入金額②



購入金額が最も高いのは首都圏で、新車: 257.6万円・中古車141.2万円。最も低いのは沖縄で、新車186.7万円・中古車91.7万円。エリア差は新車70.9万円、中古車49.5万円

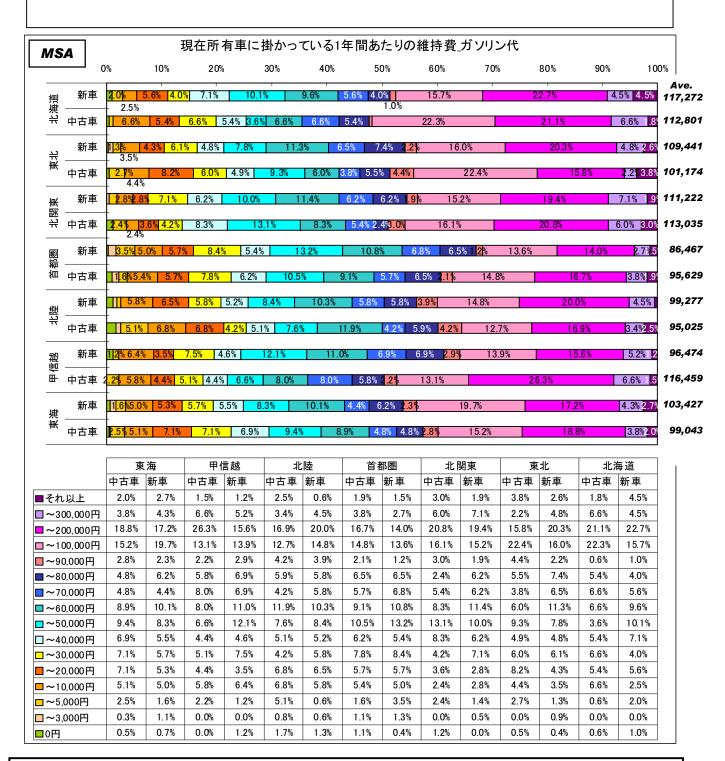


関西:新車 (n=608)/関西:中古車 (n=380)/中国:新車 (n=219)/中国:中古車 (n=163)/四国:新車 (n=157)/四国:中古車 (n=155)/九州:新車 (n=200)/九州:中古車 (n=156)/中・南九州:新車 (n=160)/中・南九州:中古車 (n=125)/沖縄:新車 (n=57)/沖縄:中古車 (n=55)/総計:新車 (n=4,001)/総計:中古車 (n=2,799)

### 現在所有車の年間維持費」ガソリン代①



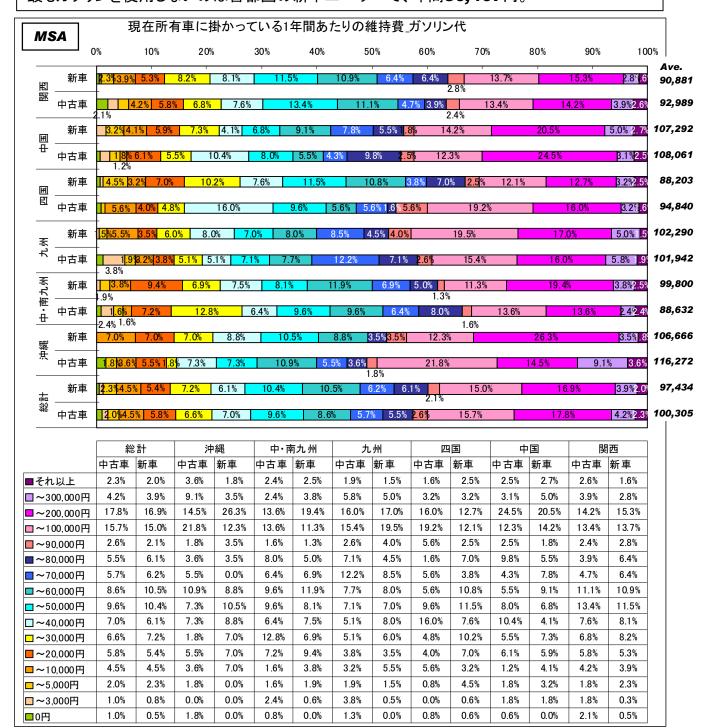
ユーザーのガソリン代(年間)の全体平均は新車で97,434円、中古車で100,305円。



### 現在所有車の年間維持費」ガソリン代②



最もガソリンを使用するのは北海道の新車ユーザーで、年間**117,272**円。 最もガソリンを使用しないのは首都圏の新車ユーザーで、年間**86,467**円。



# 現在所有車の年間維持費

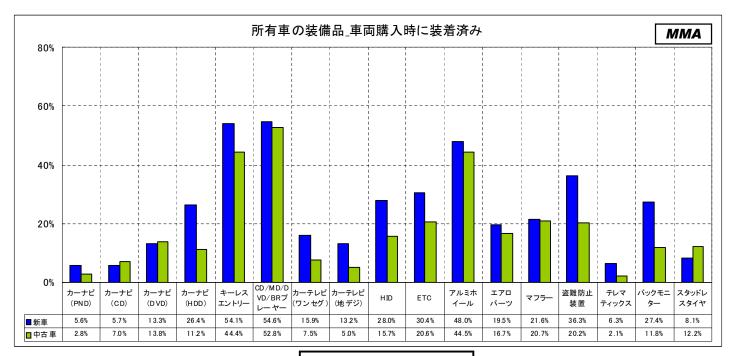


エリア	新車•中古車	ガソリン代	自動車任意 保険料	車両保証料金	駐車場代	点検・整備代	総計
北海道	新車	117,272.7	52,484.8	23,555.6	21,313.1	32,585.9	247,212.1
	中古車	112,801.2	47,849.4	18,512.0	27,355.4	40,656.6	247,174.7
東北	新車	109,441.6	47,406.9	17,619.0	14,026.0	31,541.1	220,034.6
	中古車	101,174.9	41,896.2	13,874.3	9,103.8	32,284.2	198,333.3
北関東	新車	111,222.7	45,530.8	13,071.1	12,782.0	32,455.0	215,061.6
	中古車	113,035.7	42,875.0	11,238.1	6,976.2	36,160.7	210,285.7
首都圏	新車	86,467.2	50,437.3	18,462.5	49,996.3	39,708.8	245,072.1
	中古車	95,629.6	45,936.4	17,653.4	62,318.0	51,230.5	272,767.9
北陸	新車	99,277.4	50,212.9	16,412.9	12,051.6	30,187.1	208,141.9
	中古車	95,025.4	47,957.6	16,881.4	12,245.8	39,550.8	211,661.0
甲信越	新車	96,474.0	41,924.9	16,901.7	13,491.3	24,433.5	193,225.4
中语医	中古車	116,459.9	45,540.1	14,919.7	20,036.5	40,788.3	237,744.5
東海	新車	103,427.3	53,620.6	18,707.4	23,615.2	35,170.2	234,540.8
米/毋	中古車	99,043.1	45,421.3	13,695.4	18,840.1	36,185.3	213,185.3
関西	新車	90,881.6	50,143.1	19,159.5	47,603.6	36,516.4	244,304.3
	中古車	92,989.5	45,215.8	15,718.4	48,223.7	36,673.7	238,821.1
中国	新車	107,292.2	53,369.9	14,141.6	20,456.6	31,068.5	226,328.8
	中古車	108,061.3	37,681.0	9,092.0	16,650.3	31,546.0	203,030.7
四国	新車	88,203.8	44,885.4	12,108.3	13,484.1	25,382.2	184,063.7
	中古車	94,840.0	37,208.0	15,824.0	23,568.0	36,384.0	207,824.0
九州	新車	102,290.0	54,945.0	20,015.0	27,920.0	30,070.0	235,240.0
	中古車	101,942.3	41,038.5	13,006.4	19,615.4	35,403.8	211,006.4
中·南九州	新車	99,800.0	43,662.5	10,493.8	13,218.8	27,756.3	194,931.3
	中古車	88,632.0	40,472.0	11,056.0	15,528.0	34,464.0	190,152.0
沖縄	新車	106,666.7	35,701.8	20,350.9	19,877.2	27,421.1	210,017.5
	中古車	116,272.7	34,272.7	13,418.2	16,163.6	33,509.1	213,636.4
総計	新車	97,434.1	49,819.3	17,675.1	31,353.7	34,178.0	230,460.1
小島 日 1	中古車	100,305.1	43,880.7	14,868.9	31,463.0	39,574.1	230,091.8

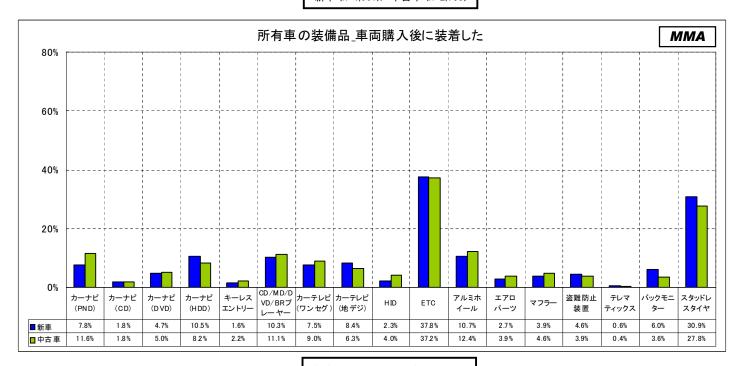
### 現在所有車\_装備品



キーレスエントリーや音楽プレーヤー、アルミホイールは購入時の装着割合が高い。 新車の**HDD**ナビの装着割合が**25%**を超えており、**4**台に**1**台が純正で**HDD**ナビが装着済み。 **HID**や盗難防止装置なども純正比率が上がっている。



新車 (n=4,001)/中古車 (n=2,799)

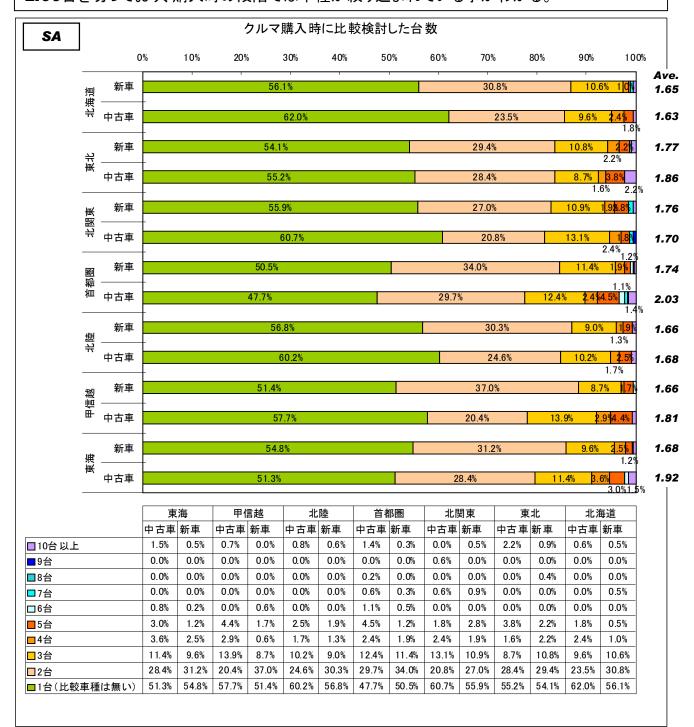


新車 (n=4,001)/中古車 (n=2,799)

#### 現在所有車 購入時比較検討台数①



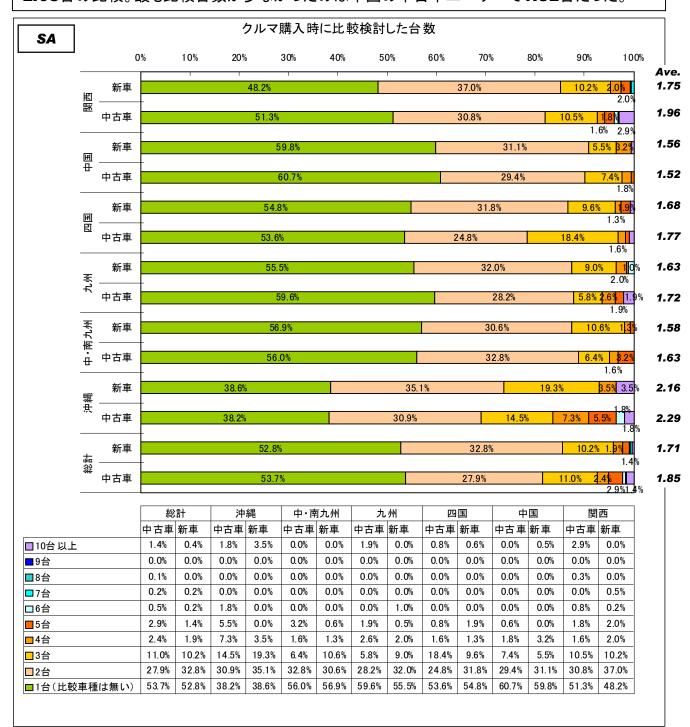
現所有車の購入時比較検討台数は、全国平均で新車**1.71**台、中古車**1.85**台と**2.00**台を切っており、購入時の段階では車種が絞り込まれている事がわかる。



### 現在所有車」購入時比較検討台数②



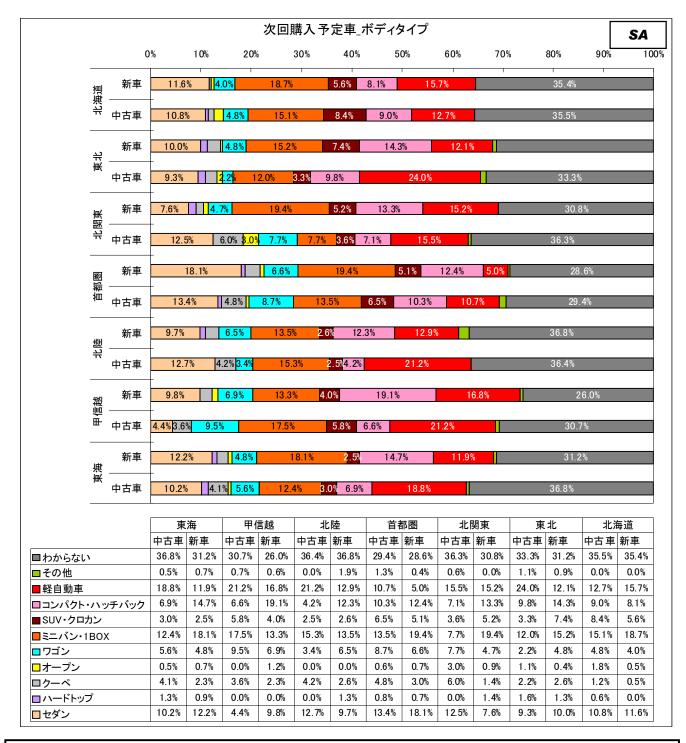
最も比較台数が多いのは沖縄で、新車**2.16**台、中古車**2.29**台。首都圏の中古車ユーザーも **2.03**台の比較。最も比較台数が少なかったのは中国の中古車ユーザーで**1.52**台だった。



### 次回購入車 ボディタイプ(1)



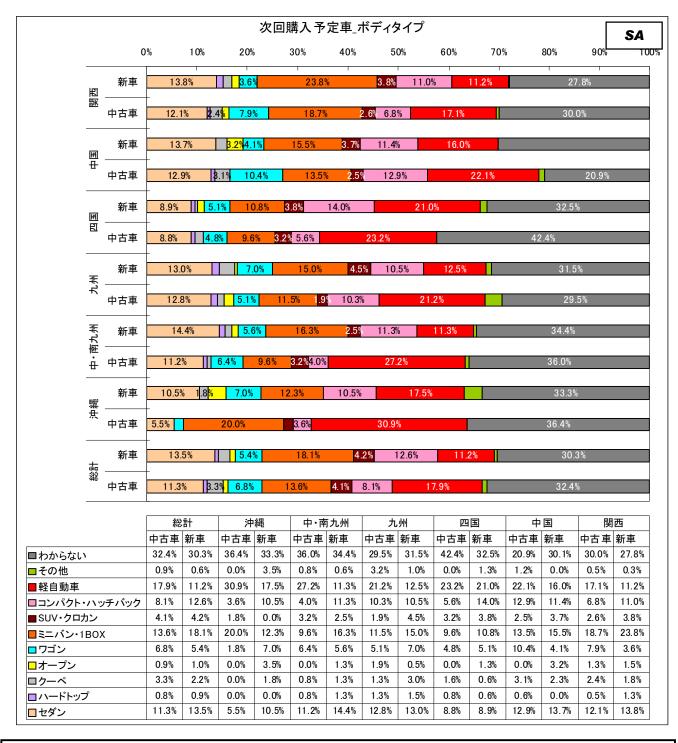
全体的に、新車ユーザーはミニバン・1BOX。中古車ユーザーは軽自動車を支持。



### 次回購入車\_ボディタイプ②



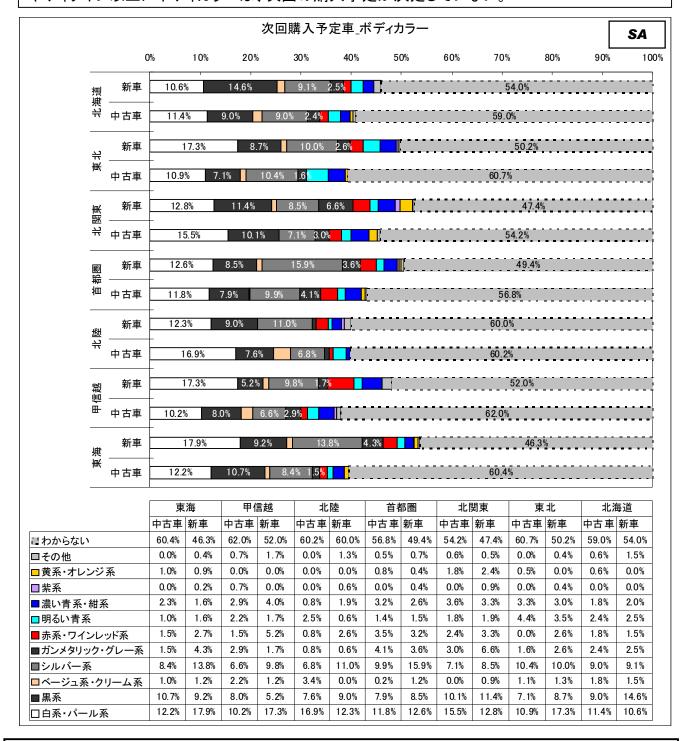
#### 概ね3割前後のユーザーが次回のボディタイプは決定していない。



### 次回購入車\_ボディカラー(1)

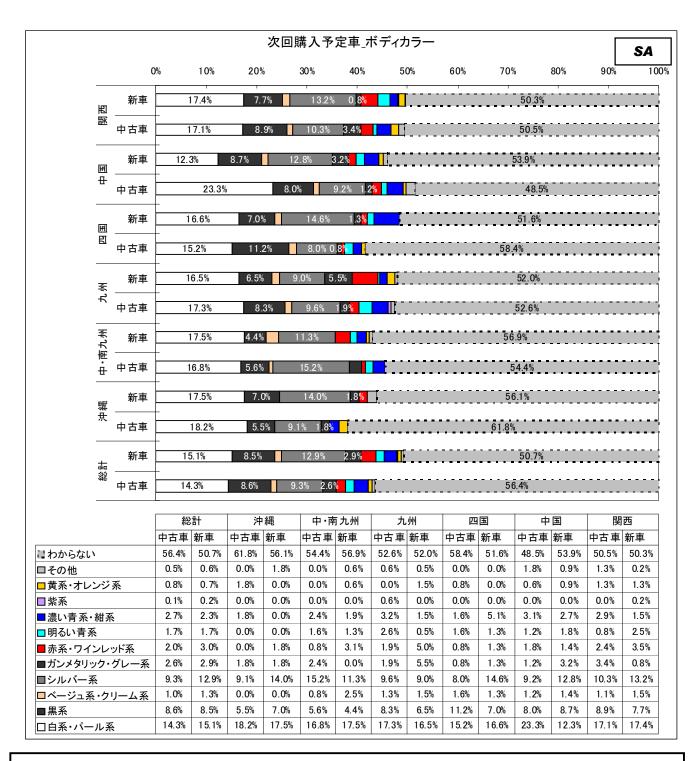


全体的に、白系・パール系、黒系、シルバー系が人気であるが ボディタイプ以上にボディカラーは、次回の購入予定が決定していない。



### 次回購入車\_ボディカラー②

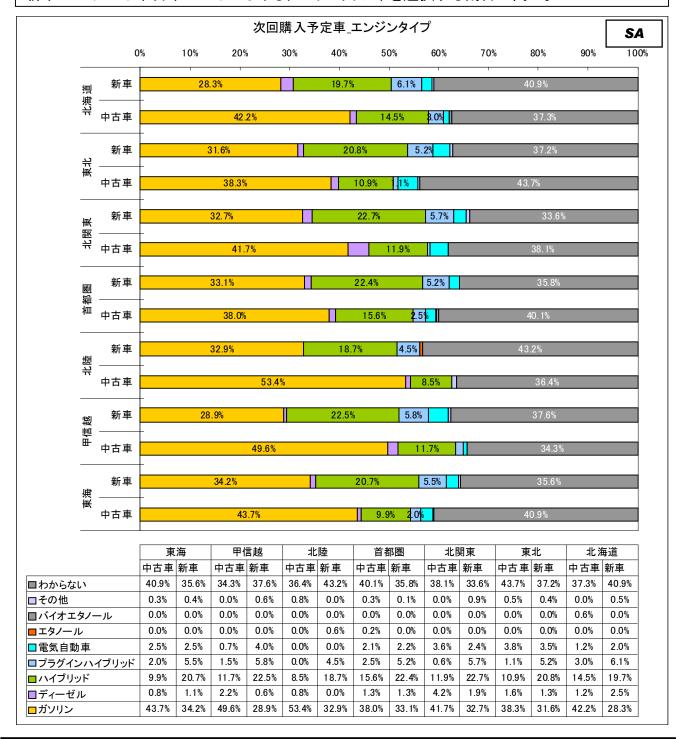




### 次回購入予定車\_エンジンタイプ(1)



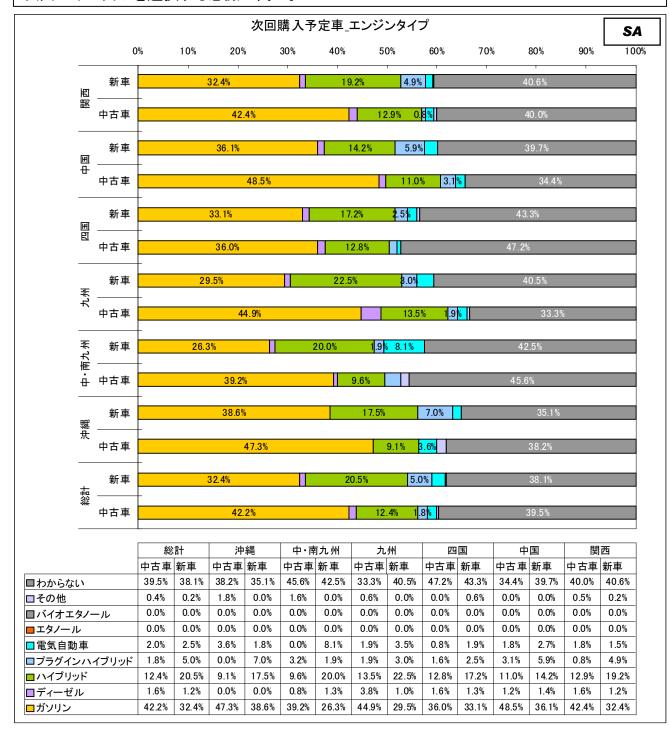
新車ユーザーよりも中古車ユーザーの方が、次回ガソリン車を選択する割合が高く、 新車ユーザーは中古車ユーザーよりも、ハイブリッド車を選択する割合が高い。



### 次回購入予定車\_エンジンタイプ②



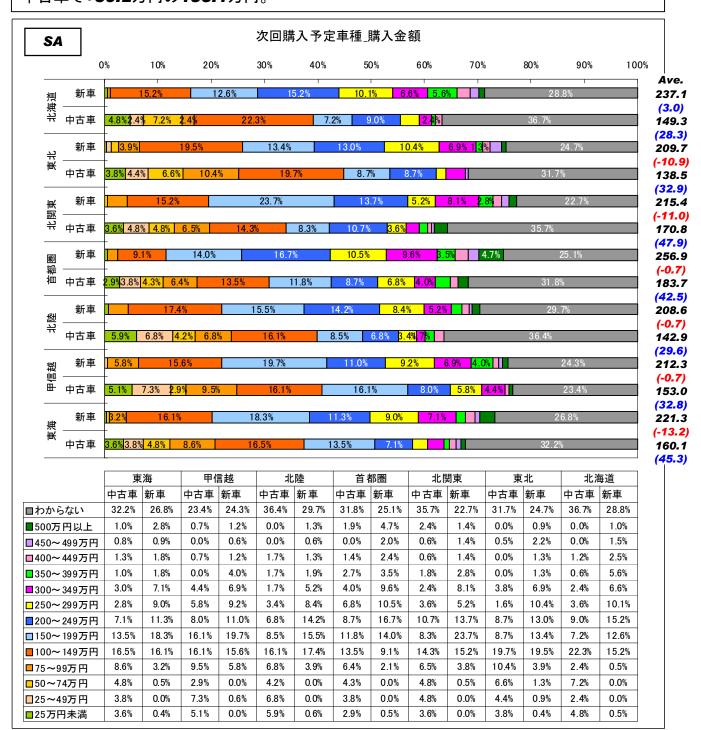
北海道、首都圏、九州などのエリアが、新車ユーザー・中古車ユーザーとも次回ハイブリッドを選択する意識が高い。



### 次回購入車種\_購入金額①



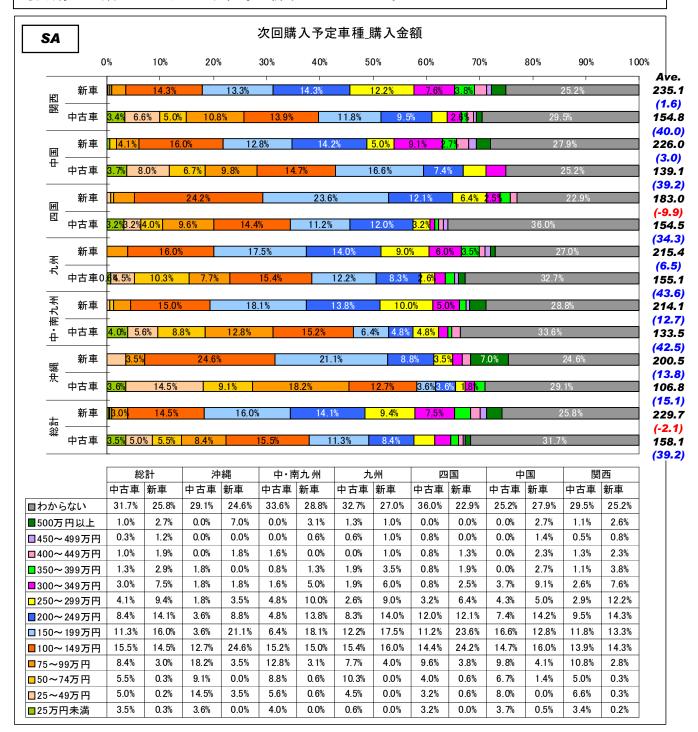
次回予定している購入金額は、新車で現所有車よりも-2.1万円の229.7万円。 中古車で+39.2万円の158.1万円。



### 次回購入車種\_購入金額②



現所有車と比較して、次回最も購入金額が上がるのは、北関東の中古車で**+47.9**万円。 最も購入金額が下がるのは、東海の新車で**-13.2**万円。

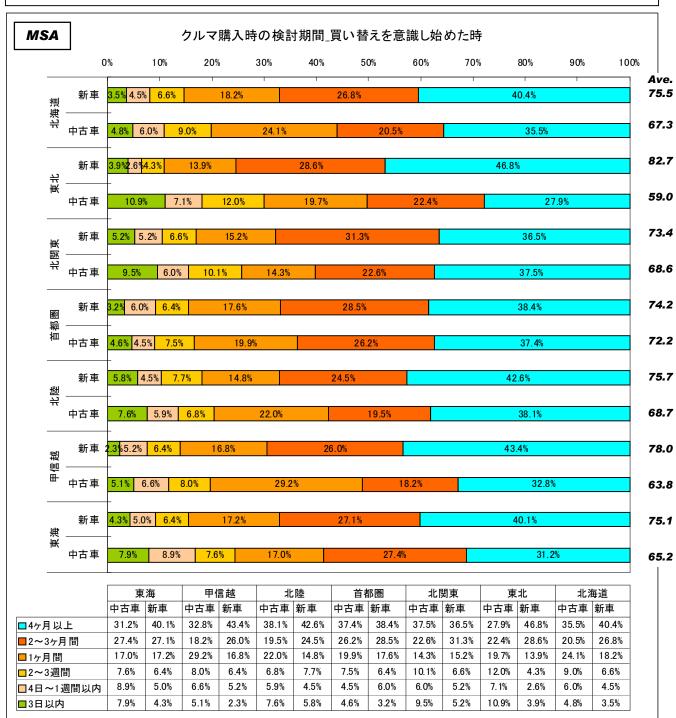


### クルマ購入時\_検討期間1\_①



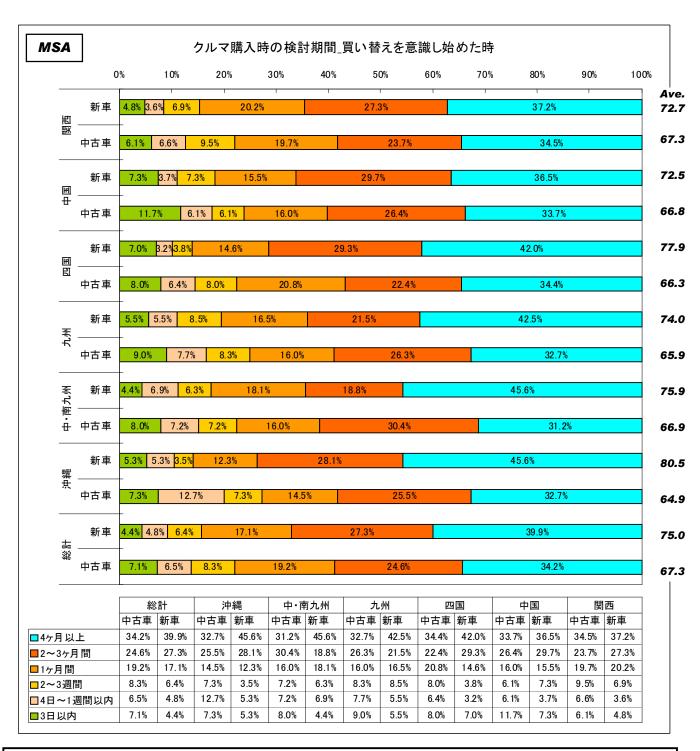
ユーザーの購入時の検討期間を調査。

以後、漠然とした想起⇒車種検討⇒物件検討⇒見積り・来店⇒購入⇒納車と続く。



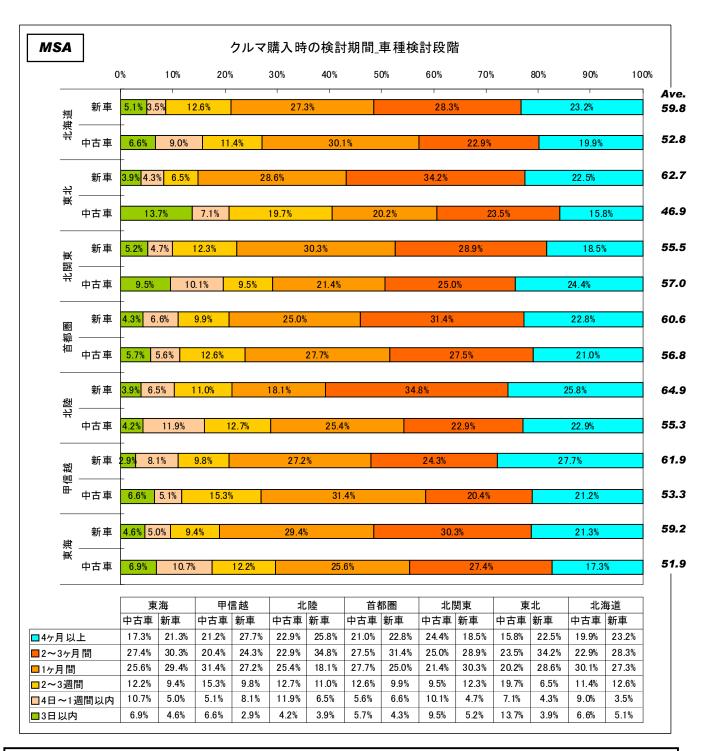
### クルマ購入時\_検討期間1\_②





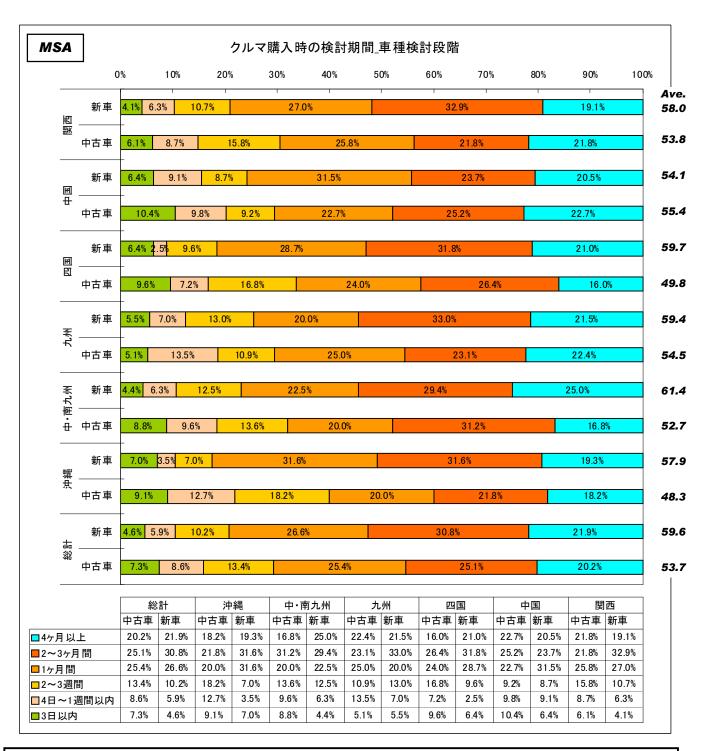
### クルマ購入時\_検討期間2\_①





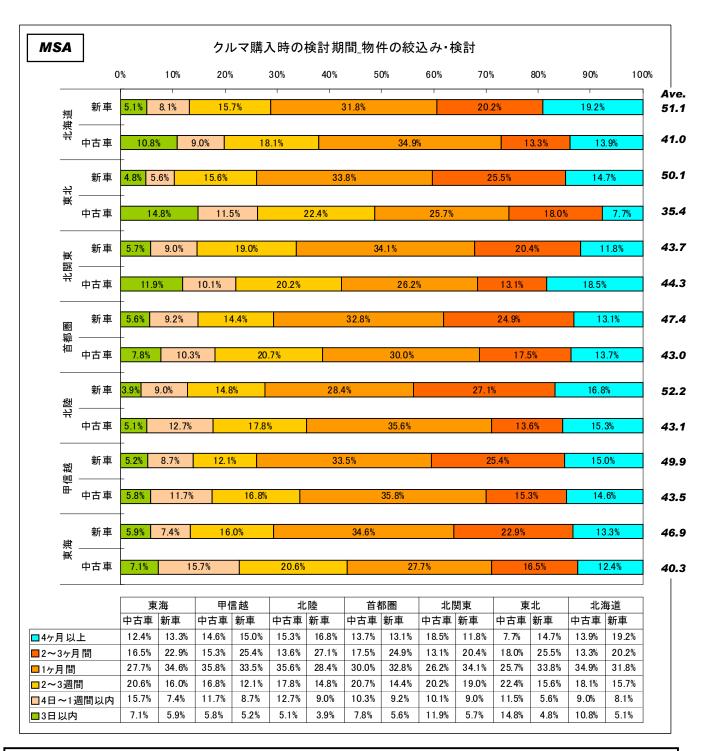
### クルマ購入時\_検討期間2\_2





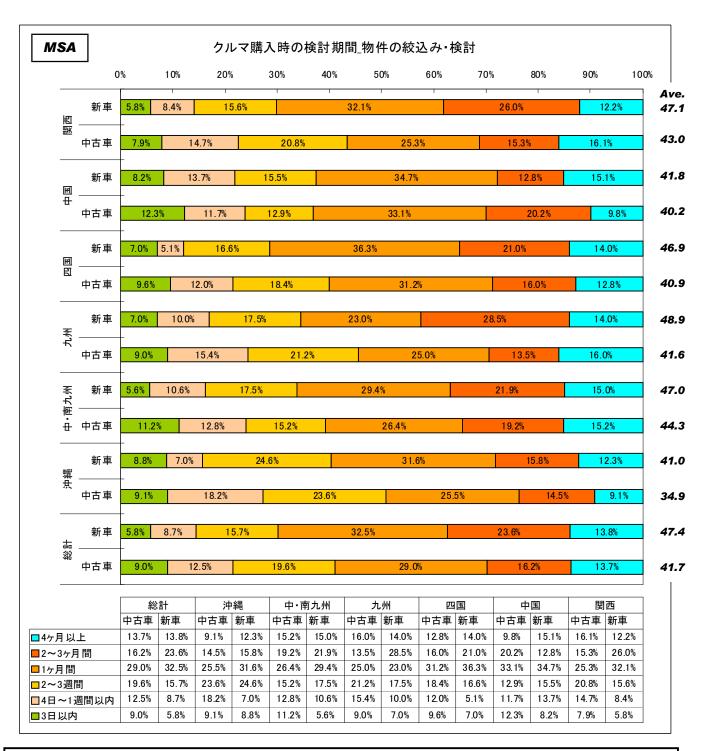
## クルマ購入時\_検討期間3\_①





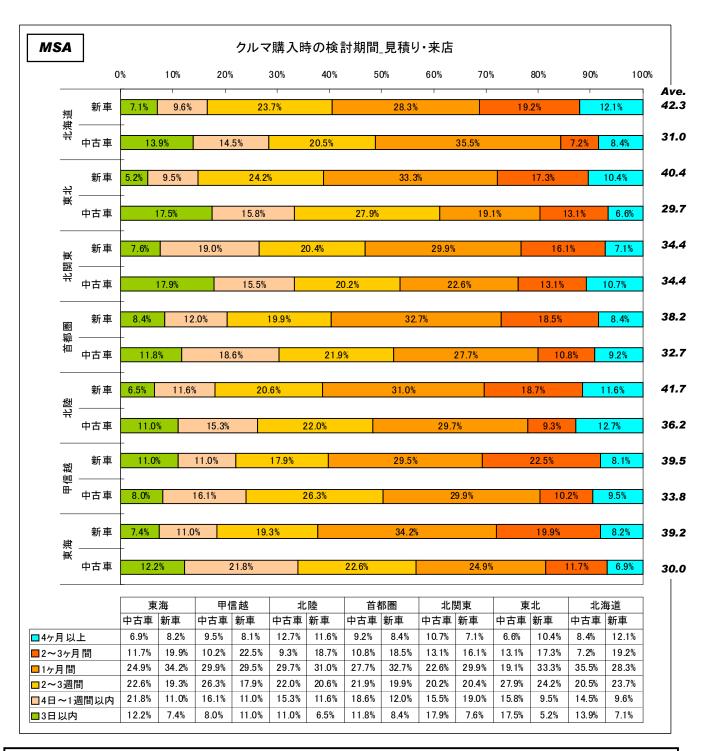
### クルマ購入時\_検討期間3\_2





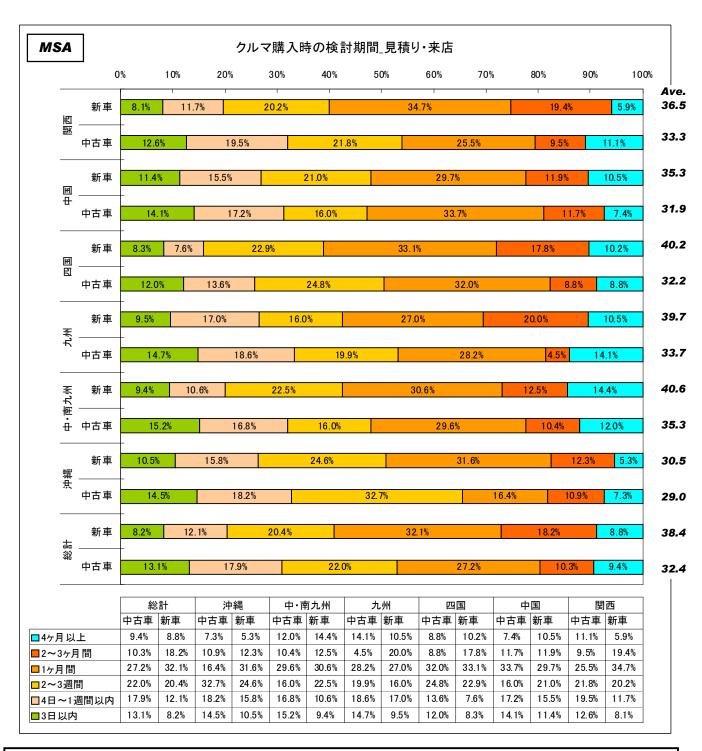
## クルマ購入時\_検討期間4\_①





### クルマ購入時\_検討期間4\_②

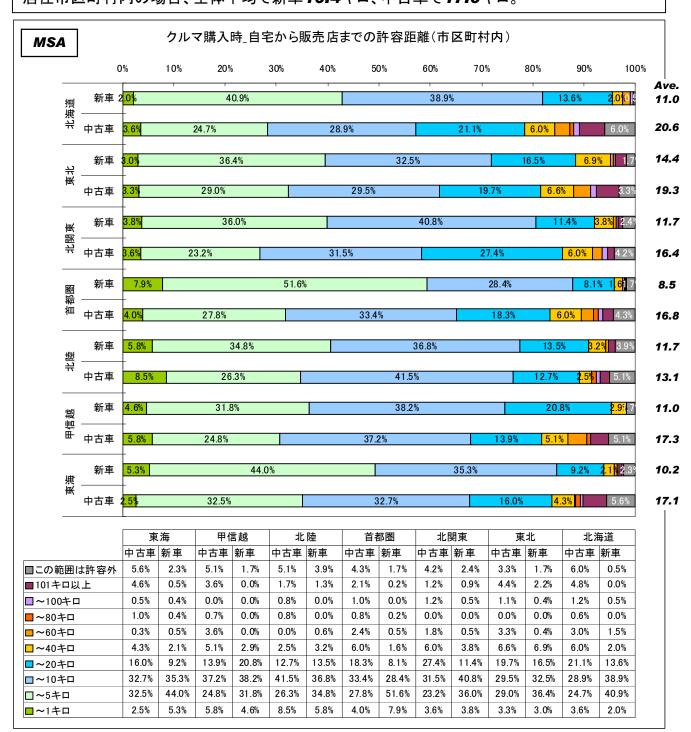




### 自宅から販売店までの許容距離(市区町村内)①



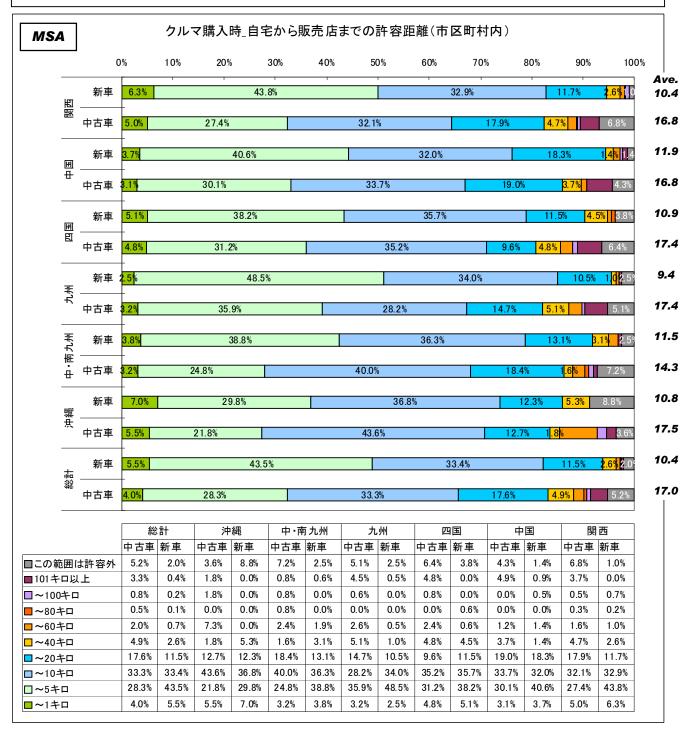
ユーザーのクルマ購入時の自宅から販売店までの許容距離を聞いた。 居住市区町村内の場合、全体平均で新車**10.4**キロ、中古車で**17.0**キロ。



### 自宅から販売店までの許容距離(市区町村内)②

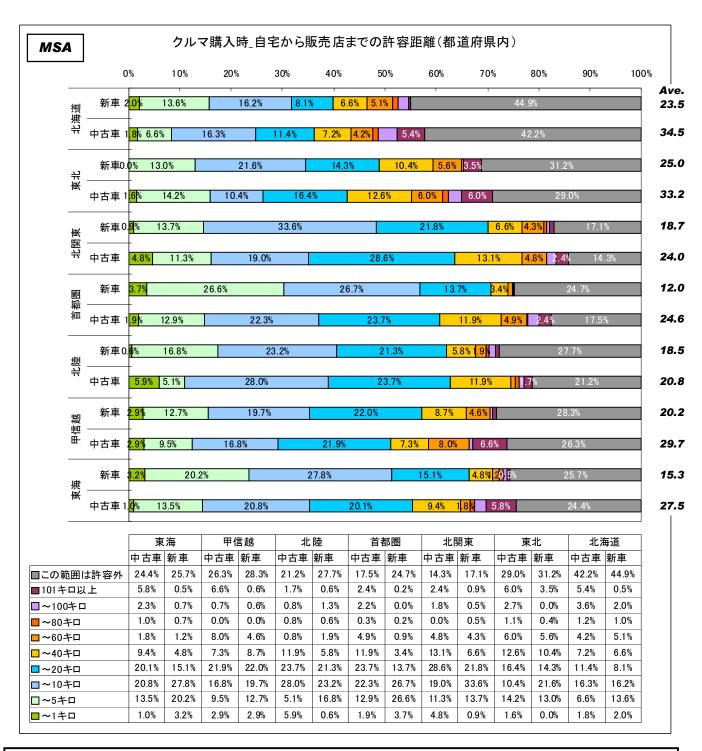


北海道の中古車ユーザーは**20.6km**、首都圏の新車ユーザーは**8.5km**。エリアと 新車・中古車により大きく差が出ている。以後、都道府県内・都道府県外と続く。



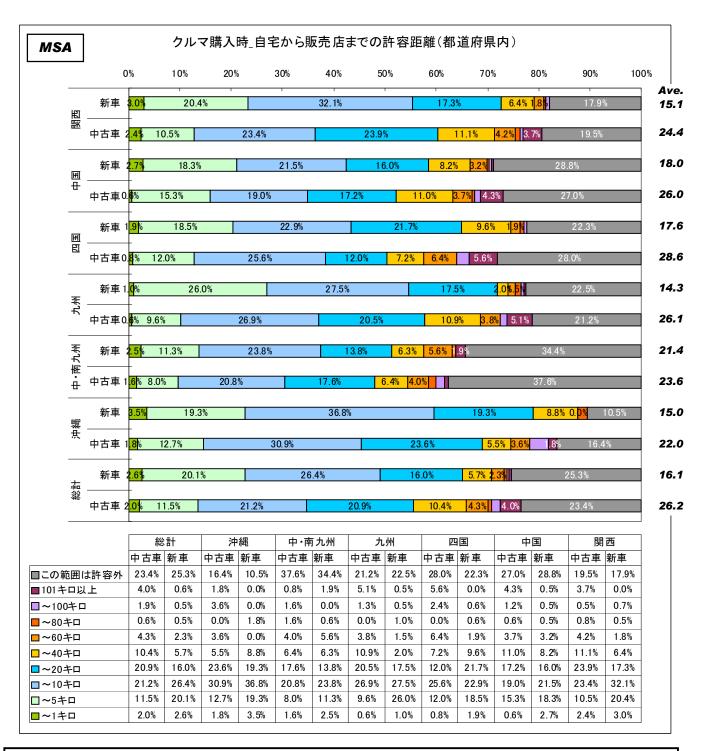
### 自宅から販売店までの許容距離(都道府県内)①





### 自宅から販売店までの許容距離(都道府県内)②

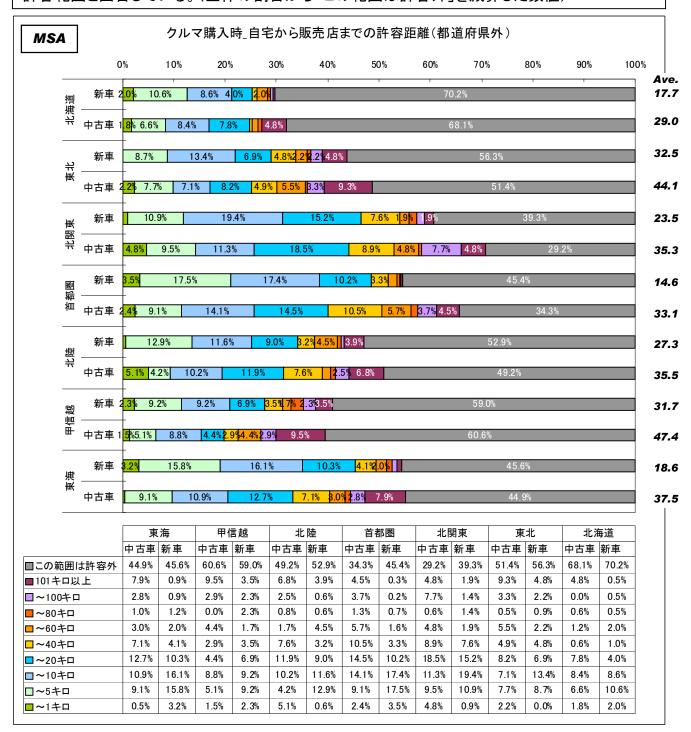




### 自宅から販売店までの許容距離(都道府県外)①

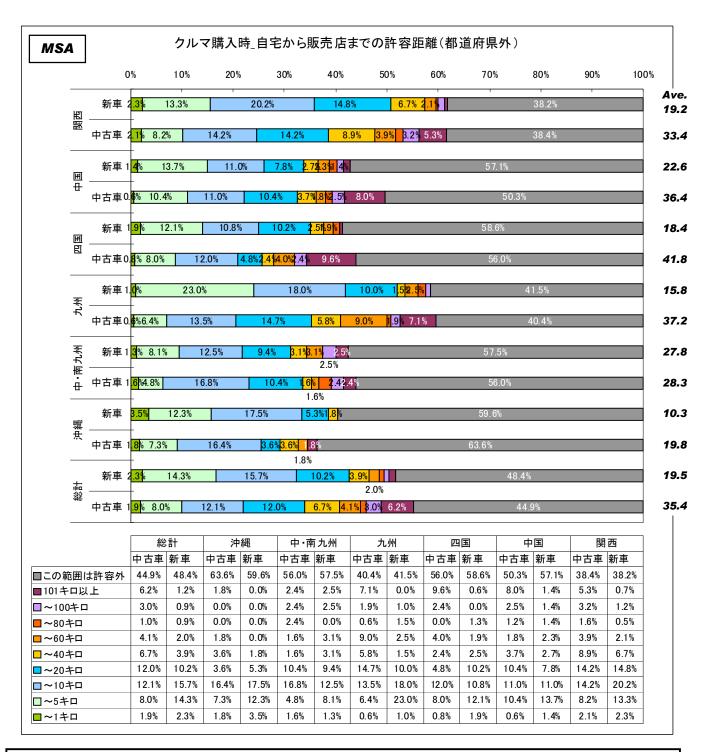


新車ユーザーの全体平均で**51.6%**、中古車ユーザーで**55.1%**が、居住都道府県外でも 許容範囲と回答している。(全体の割合から「この範囲は許容外」を減算した数値)



### 自宅から販売店までの許容距離(都道府県外)②





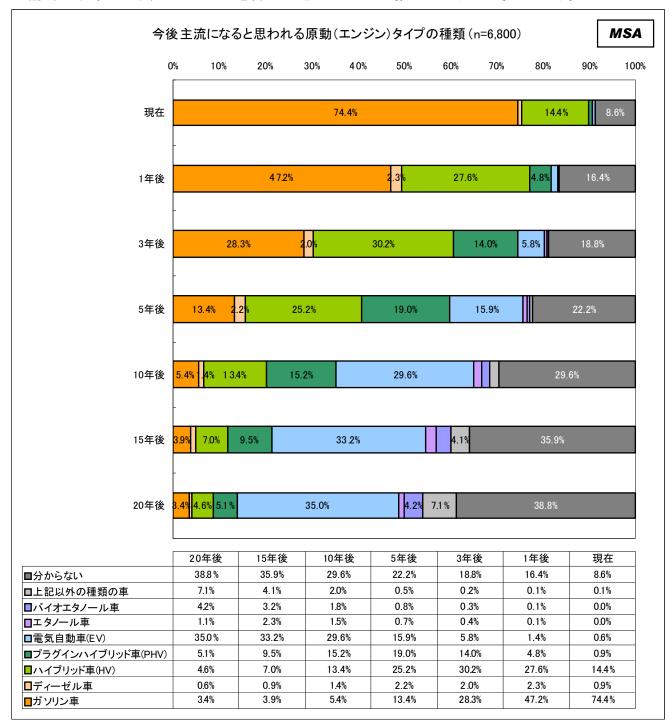
### 今後、主流になると思われる自動車の原動タイプ



**30.2%**のユーザーが**3**年後にはハイブリッド車が主流になると回答。

電気自動車は29.6%のユーザーが10年後に主流になると回答。

これは(※)経済産業省が平成**22**年**4**月に発表した、次世代自動車戦略**2010**の政府目標に近い数値であり、近年の自動車メーカーのエコカーラインアップの拡充と政府のエコカー 補助金政策により、ユーザーの意識が大きくエコカーに推進したものと考えられる。



(※)次世代自動車戦略2010の公表について http://www.meti.go.jp/press/20100412002/20100412002.html

## 再揭:現在所有車種 次回購入予定車種



順位	現在所有車種	人数
1	フィット	225
2	ワゴンR	165
3	プリウス	164
4	ムーヴ	153
5	ヴィツツ	122
6	セレナ	119
6	ライフ	119
8	ノア	103
9	ステップワゴン	98
9	デミオ	98
11	ヴォクシー	92
12	オデッセイ	87
13	ウィッシュ	86
13	キューブ	86
15	レガシィツーリングワゴン	76
16	ミラ	69
17	マーチ	62
18	タント	61
19	ノート	58
20	3シリーズ	57
20	アルト	57
20	プレマシー	57
23	フリード	54
24	ストリーム	53
25	MPV	51
26	エスティマ	50
27	シエンタ	49
27	ティーダ	49
29	パツソ	47
29	マーク	47

順位	次回購入予定車種	人数
1	アクア	224
2	プリウス	212
3	プリウスα	136
4	フィット	119
5	セレナ	107
6	プリウスPHV	101
7	フィットHV	88
7	ワゴンR	88
9	ムーヴ	84
10	ミライース	83
11	ヴィツツ	79
12	タント	75
13	ステップワゴン	70
14	エスティマHV	69
15	デミオ	64
16	ヴォクシー	58
17	アルファードHV	53
17	ヴェルファイア	53
19	リーフ	52
20	アルファード	51
20	フリード	51
22	3シリーズ	50
22	エルグランド	50
24	オデッセイ	48
24	レガシィツーリングワゴン	48
26	ノア	47
26	フリードHV	47
28	ウィッシュ	44
28	エスティマ	44
30	GS	43

次回購入予定車種の上位30車種の中で(※)エコカーの占める人数割合は45.6%

※ここでのエコカーとは、ハイブリッド (HV) 車・プラグインハイブリッド (PHV) 車・電気自動車 (EV) アイドリングストップ (第3のエコカー) 車を総称して、エコカーと表現しております。



ご覧頂いたレポートは「Goo-net」でも公開しています。

http://www.goo-net.com/business/index.html

「各商品・サービスの調査結果の詳細を知りたい」 「クロス集計表やローデータを入手したい」 といったお問い合わせ・ご要望は、こちらまでお願い致します。

株式会社プロトコーポレーション

マーケティング室

担当:黛(まゆずみ)

Tel. 03-3812-8200

e-mail research@proto-g.co.jp